

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2007 ROK

ZAWIERAJĄCY:

- LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY
- WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2006 – 20057
- JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
- SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI
- OŚWIADCZENIA ZARZĄDU

Kwiecień 2008

LIST PREZESA ZARZĄDU DO AKCJONARIUSZY

Szanowni Akcjonariusze,

Za nami kolejny rok rozwoju naszych sieci handlowych w ośmiu krajach i kolejny rok wzrostu potencjału całej naszej organizacji. W końcu 2007 roku dysponowaliśmy 309 placówkami o łącznej powierzchni 141 tysięcy metrów kwadratowych co oznacza wzrost o 23 tysiące metrów kwadratowych w ciągu roku.

Był to niewątpliwie rok bardzo udany. Po dwóch latach, w których nie udało się zwiększyć wypracowanego zysku, osiągnęliśmy istotną poprawę parametrów opisujących efektywność spółki i grupy kapitałowej. Dobrze dobrane do potrzeb klientów kolekcje tak marki Reserved jak i Cropp oraz umiejętne wykorzystanie szansy jaką dawał nam rosnący rynek pozwoliło na wypracowanie zysku ponad trzykrotnie większego niż w poprzednim roku.

W tym roku planujemy uruchomienie kolejnych 80 placówek sieci Reserved i Cropp Town co pozwoli zwiększyć łączną powierzchnię handlową do ponad 180 tysięcy metrów kwadratowych. Kolejnym krajem, w którym powstają od początku tego roku nasze sklepy jest Rumunia. W bardzo intensywnym stopniu nadal będzie wzrastać ilość placówek w Rosji, która w roku ubiegłym była naszym największym po Polsce rynkiem zbytu. Wykorzystujemy szanse jakie daje nam rodzący się właśnie nowoczesny rynek handlu detalicznego w tej części Europy. Zgodnie z założeniami postępują rozpoczęte w zeszłym roku prace nad budową nowego centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim, które powinno zacząć działanie jesienią bieżącego roku.

W zeszłym roku podjęliśmy ważną decyzję, która ma w konsekwencji doprowadzić do skokowego wzrostu skali naszego działania, mianowicie uznaliśmy, że oprócz wzrostu organicznego będziemy także zajmować się akwizycjami. Dołączenie innych podmiotów do naszej grupy daje szanse jeszcze szybszego rozwoju, szczególnie poza Polską. Oprócz posiadanych dzisiaj marek, będziemy bowiem otwierali sklepy oferujące wyroby sygnowane innymi znakami. Wzbogacenie wachlarza oferowanych produktów spowoduje dalsze wzmocnienie naszej pozycji na wszystkich rynkach.

Głęboko wierzę, że nasze dotychczasowe działania zaowocują w niedalekiej przyszłości osiągnięciem pozycji lidera w regionie, a co za tym idzie wzrośnie znacząco wartość całej naszej grupy kapitałowej.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

WYBRANE DANE FINANSOWE ZA LATA 2006 - 2007

Wybrane dane finansowe – sprawozdanie jednostkowe

	2007 w tys. zł	2006	2007 w tys. EUR	2006
Przychody netto ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	1 102 925	748 962	292 026	192 086
Zysk (strata) z działalności operacyjnej	168 150	64 612	44 522	16 571
Zysk (strata) brutto	149 257	52 901	39 519	13 567
Zysk (strata) netto	118 312	42 943	31 326	11 014
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	130 110	58 012	34 450	14 878
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-70 399	-44 333	-18 640	-11 370
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	-52 845	-15 872	-13 992	-4 071
Przepływy pieniężne netto, razem	6 866	-2 193	1 818	-562
Aktywa razem	656 118	513 480	183 171	134 026
Zobowiązania długoterminowe	32 818	15 365	9 162	4 010
Zobowiązania krótkoterminowe	225 512	218 663	62 957	57 074
Kapitał własny	396 354	278 042	110 652	72 573
Kapitał podstawowy	3 407	3 407	951	889
Liczba akcji	1 703 500	1 703 500	1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł / EUR)	69,45	25,21	18,39	6,47
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł / EUR)	232,67	163,22	64,96	42,60

Zysk na jedną akcję obliczany jest jako iloraz zysku netto oraz liczby akcji
Wartość księgowa na jedną akcję obliczona została jako iloraz kapitału własnego oraz liczby akcji.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Stanisław Drelisak

Dariusz Pachla

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE LPP S.A.

Za rok obrotowy kończący się 31 grudnia 2007 roku

1. Bilans

Bilans	Noty	Stan na koniec	
		31/12/2007	31/12/2006
AKTYWA			
Aktywa trwałe (długoterminowe)		228 569	170 534
1. Rzeczowe aktywa trwałe	12.1	183 413	122 447
2. Wartości niematerialne	12.2	11 781	13 082
3. Inwestycje	12.3	21 835	25 517
4. Należności		341	250
5. Aktywa z tytułu podatku odroczonego	12.18	11 195	9 210
6. Rozliczenia międzyokresowe	12.15	4	28
 Aktywa obrotowe (krótkoterminowe)		427 549	342 946
1. Zapasy	12.5	252 638	195 540
2. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	12.6	142 549	122 563
3. Rozliczenia międzyokresowe	12.15	2 624	3 037
4. Inwestycje	12.3	4 725	3 659
5. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12.7	25 013	18 147
 Aktywa RAZEM		656 118	513 480

PASYWA			
Kapitał własny		396 354	278 042
1. Kapitał podstawowy	12.8	3 407	3 407
2. Kapitał zapasowy	12.8	274 635	232 153
3. Niepodzielony wynik finansowy z lat ubiegłych			-461
4. Zysk/strata netto okresu sprawozdawczego		118 312	42 943
Zobowiązania długoterminowe		32 818	15 365
1. Kredyty bankowe i pożyczki	12.13	27 865	11 000
2. Rezerwy	12.10	563	364
3. Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	12.18	4 390	4 001
Zobowiązania krótkoterminowe		225 512	218 663
1. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	12.14	147 125	103 304
2. Kredyty bankowe i pożyczki	12.13	48 140	112 675
3. Podatek dochodowy		22 258	2 070
4. Rezerwy	12.10	7 846	413
5. Fundusze specjalne		143	201
Rozliczenia międzyokresowe		1 434	1 410
Pasywa RAZEM		656 118	513 480
Wartość księgowa		396 354	278 042
Liczba akcji		1 703 500	1 703 500
Wartość księgowa na jedną akcję (w zł)		232,67	163,22

2. Rachunek zysków i strat

Rachunek zysków i strat	Noty	01/01/2007- 31/12/2007	01/01/2006- 31/12/2006
Przychody ze sprzedaży	12.16	1 102 925	748 962
Koszt własny sprzedaży		525 230	385 524
Zysk/Strata brutto na sprzedaży		577 695	363 438
Pozostałe przychody operacyjne	12.16	13 756	11 027
Koszty sprzedaży	12.17	359 456	257 496
Koszty ogólnego zarządu	12.17	51 418	35 131
Pozostałe koszty operacyjne	12.17	12 427	17 226
Zysk/Strata z działalności operacyjnej		168 150	64 612
Przychody finansowe	12.16	8 683	6 046
Koszty finansowe	12.17	27 576	17 757
Zysk/Strata brutto		149 257	52 901
Obciążenia podatkowe	12.18	30 945	9 958
Zysk/Strata netto		118 312	42 943
Średnia ważona liczba akcji zwykłych		1 703 500	1 703 500
Zysk (strata) na jedną akcję zwykłą (w zł)		69,45	25,21

Zysk na 1 akcję dla każdego okresu liczony jest poprzez podzielenie zysku netto za dany okres poprzez średnią ważoną liczbę akcji w danym okresie

3. Zestawienie zmian w kapitale własnym

Sprawozdanie ze zmian w kapitale własnym	Niepodzielony		Zysk/strata netto		Kapitał własny
	Kapitał	wynik finansowy	okresu	Kapitał własny	
	podstawowy	Kapitał zapasowy z lat ubiegłych	sprawozdawczego		RAZEM
Stan na 1 stycznia 2006r.	3 407	200 256	31 463	0	235 126
- korekty błędów z lat poprzednich			-27		-27
Stan na 1 stycznia 2006 r. po korektach	3 407	200 256	31 436	0	235 099
Podział zysku netto za rok 2005		31 897	-31 897		0
Zysk netto za 2006 rok				42 943	42 943
Stan na 31 grudnia 2006 r.	3 407	232 153	-461	42 943	278 042
Stan na 1 stycznia 2007r.	3 407	232 153	42 482	0	278 042
- korekty błędów z lat poprzednich					0
Stan na 1 stycznia 2007 r. po korektach	3 407	232 153	42 482	0	278 042
Podział zysku netto za 2006 r.		42 482	-42 482		0
Zysk netto za 2007 rok				118 312	118 312
Stan na 31 grudnia 2007 r.	3 407	274 635	0	118 312	396 354

4. Rachunek przepływów pieniężnych

Rachunek przepływów pieniężnych	01/01/2007- 31/12/2007	01/01/2006-31/12/2006
A. Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej - metoda pośrednia		
I. Zysk (strata) brutto	149 257	52 901
II. Korekty razem	-19 147	5 111
1. Amortyzacja	31 538	28 958
2. (Zyski) straty z tytułu różnic kursowych	2 513	1 902
3. Odsetki i udziały w zyskach (dywidendy)	2 620	3 995
4. (Zysk) strata z działalności inwestycyjnej	4 852	4 121
5. Zapłacony podatek dochodowy	-11 892	-13 180
6. Zmiana stanu rezerw	7 632	196
7. Zmiana stanu zapasów	-57 141	-40 538
8. Zmiana stanu należności	-19 584	-38 736
9. Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych, z wyjątkiem pożyczek i kredytów	19 854	58 294
10. Zmiana stanu rozliczeń międzyokresowych	461	99
11. Inne korekty	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej (I+/-II)	130 110	58 012
B. Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej		
I. Wpływy	3 676	2 845
1. Zbycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	1 113	564
2. Z aktywów finansowych, w tym:	2 563	2 281
a) w jednostkach powiązanych	2 105	2 161
- spłata pożyczek krótkoterminowych	0	480
- odsetki i dywidendy	2 105	1 681
- spłata udzielonych pożyczek długoterminowych	0	0
b) w pozostałych jednostkach	458	120
- odsetki	104	15
- spłata pożyczek krótkoterminowych	354	105
3. Inne wpływy inwestycyjne	0	0

II. Wydatki	74 075	47 178
1. Nabycie wartości niematerialnych i prawnych oraz rzeczowych aktywów trwałych	70 421	22 305
2. Na aktywa finansowe, w tym:	3 654	24 873
a) w jednostkach powiązanych	2 893	23 197
- nabycie aktywów finansowych oraz udzielenie pożyczek krótkoterminowych	1 034	2 513
- udzielone pożyczki długoterminowe	1 859	20 684
b) w pozostałych jednostkach	761	1 676
- udzielone pożyczki długoterminowe	165	0
- udzielone pożyczki krótkoterminowe	596	1 676
3. Inne wydatki inwestycyjne	0	
III. Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej (I-II)	-70 399	-44 333
C. Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej		
I. Wpływy	16 865	0
1. Kredyty i pożyczki	16 865	0
2. Inne wpływy finansowe	0	
II. Wydatki	69 710	15 872
1. Spłaty kredytów i pożyczek	64 468	9 752
2. Odsetki	5 242	6 120
3. Inne wydatki finansowe	0	0
III. Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej (I-II)	-52 845	-15 872
D. Przepływy pieniężne netto, razem (A.III+/-B.III+/-C.III)	6 866	-2 193
E. Bilansowa zmiana stanu środków pieniężnych, w tym:	6 866	-2 193
- zmiana stanu środków pieniężnych z tytułu różnic kursowych	-48	-16
F. Środki pieniężne na początek okresu	18 147	20 340
G. Środki pieniężne na koniec okresu (F+/- D), w tym:	25 013	18 147
- o ograniczonej możliwości dysponowania	157	215

**INFORMACJA DODATKOWA DO JEDNOSTKOWEGO SPRAWOZDANIA
FINANSOWEGO LPP S.A. ZA 2007 R.**

1. Informacje podstawowe

Nazwa i siedziba: LPP SPÓŁKA AKCYJNA
z siedzibą w Polsce w Gdańsku
ul. Łąkowa 39/44
kod: 80-769

Podstawowy przedmiot działalności:

1. sprzedaż hurtowa odzieży sklasyfikowana w pozycji 51.42 Z PKD jako „sprzedaż hurtowa odzieży i obuwia”,
2. sprzedaż detaliczna odzieży, sklasyfikowana w pozycji 52.42 Z jako „sprzedaż detaliczna odzieży”

Miejsce prowadzenia działalności

Spółka prowadzi działalność gospodarczą na terenie Polski

Właściwy Sąd Rejonowy

Spółka jest zarejestrowana w Sądzie Rejonowym w Gdańsku, VII Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru Sądowego pod numerem KRS 0000000778.

Sektor według klasyfikacji GPW w Warszawie

Akcje LPP S.A. są notowane na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie, gdzie są klasyfikowane w sektorze: handel.

2. Skład osobowy zarządu i rady nadzorczej Emitenta

Skład osobowy zarządu:

- | | |
|----------------------|----------------------|
| - Marek Piechocki | - prezes zarządu |
| - Dariusz Pachla | - wiceprezes zarządu |
| - Alicja Milińska | - wiceprezes zarządu |
| - Stanisław Drelisak | - wiceprezes zarządu |
| - Aleksander Moroz | - wiceprezes zarządu |

Skład osobowy rady nadzorczej:

- | | |
|-----------------------|---|
| - Jerzy Lubianiec | - prezes rady nadzorczej |
| - Krzysztof Olszewski | - członek rady nadzorczej |
| - Wojciech Olejniczak | - członek rady nadzorczej |
| - Maciej Matusiak | - członek rady nadzorczej |
| - Krzysztof Faferek | - członek rady nadzorczej |
| - Andrzej Puślecki | - członek rady nadzorczej (z dniem 02-01-2008 zrezygnował z pełnienia funkcji członka Rady Nadzorczej LPP S.A.) |

3. Jednostki powiązane

Zestawienie spółek będących jednostkami powiązanymi z LPP S.A. przedstawiono w tabeli poniżej.

Lp	Nazwa spółki	Siedziba	Data objęcia kontroli
1.	G&M Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
2.	M&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
3.	AKME Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
4.	TORA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
5.	P&G Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
6.	SL&DP Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
7.	DP&SL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
8.	IL&DL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
9.	PL&GM Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
10.	GM&PL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	26.09.2001
11.	AMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	28.05.2002
12.	LIMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	22.07.2002
13.	LUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
14.	KAMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
15.	KUMA Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	05.11.2002
16.	AMUL Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	29.10.2002
17.	AMUK Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	15.05.2003
18.	AMUR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.05.2003
19.	MM&MR Sp. z o.o.	Gdańsk, Polska	09.03.2005
20.	LPP Retail Estonia OU	Talin, Estonia	29.04.2002
21.	LPP Czech Republic s.r.o.	Praga, Czechy	16.09.2002
22.	LPP Hungary Kft	Budapeszt, Węgry	18.10.2002
23.	LPP Retail Latvia Ltd	Ryga, Łotwa	30.09.2002
24.	UAB LPP	Wilno, Litwa	27.01.2003
25.	LPP Ukraina	Przemysłany, Ukraina	23.07.2003
26.	RE Trading Zamknięta Spółka Akcyjna	Moskwa, Rosja	12.02.2004
27.	LPP Fashion Distributor SRL	Bukareszt, Rumunia	12.08.2007

Dominacja LPP S.A. w podmiotach zależnych, z uwagi na jej 100% udział w kapitale tych podmiotów oraz w całkowitej liczbie głosów, ma charakter bezpośredni.

4. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego oraz informacja o zmianach stosowanych zasad rachunkowości

Zgodnie z wymogami ustawy o rachunkowości z dnia 29 września 1994 r. (tekst jednolity – Dz. U. Z 2002 r. nr 76 poz.694 z późniejszymi zmianami), LPP S.A. od dnia 1 stycznia 2005 roku prezentuje skonsolidowane sprawozdania finansowe sporządzone w oparciu o Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej (MSSF) oraz związane z nimi interpretacje, ogłaszane w formie rozporządzeń Komisji Europejskiej.

W związku z upoważnieniem zawartym w Ustawie o Rachunkowości, Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy LPP S.A., uchwałą nr 19/2005 z dnia 28.06.2005 roku, podjęło decyzję aby również jednostkowe sprawozdania finansowe spółki sporządzane były zgodnie z MSSF oraz związanyimi z nimi interpretacjami.

Spółka nie dokonała zmiany polityki rachunkowości, związanej z możliwością prezentowania pożyczek otrzymanych przez spółki zależne jako pożyczek podporządkowanych. Możliwość taka wynika ze zmian MSR 1.

5. Oświadczenie o zgodności z MSSF

Prezentowane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone za okres od 01 stycznia 2007 roku do 31 grudnia 2007 roku. Dane porównywalne są przedstawiane za okres od 01 stycznia 2006 roku do 31 grudnia 2006 roku.

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zatwierdzonymi przez Unię Europejską Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej (MSSF), które obejmują standardy i interpretacje zaakceptowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości oraz Komisję ds. Interpretacji Międzynarodowej Sprawozdawczości Finansowej.

MSSF w kształcie zatwierdzonym przez Unię Europejską nie różnią się obecnie w znaczący sposób od regulacji przyjętych przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, za wyjątkiem poniższych standardów które według stanu na 31 marca 2008 roku nie zostały jeszcze przyjęte do stosowania:

1. Zmieniony MSSF 3 „Połączenie jednostek gospodarczych” – opublikowany w dniu 10 stycznia 2008 roku i mający zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 lipca 2009 i później. Zmiana obejmuje między innymi zrewidowane podejście do ujmowania innych kosztów bezpośrednich związanych z połączeniem, ujęcie i rozliczenia nabycia w kilku transakcjach, wyceny i ujęcia firmy oraz kapitału mniejszości jak również podejścia do warunków płatności.
2. Zmiana do MSR 23 „Koszty finansowania zewnętrznego” – opublikowana w dniu 29 marca 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Zmiana standardu obejmuje eliminację dotychczasowej opcji możliwości ujmowania kosztów finansowania zewnętrznego bezpośrednio w rachunku zysków i strat.
3. Zmiana do MSR 1 „Prezentacja sprawozdań finansowych” – opublikowana w dniu 6 września 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Zmiana obejmuje zmiany dotyczące nazewnictwa podstawowych sprawozdań finansowych oraz prezentacji bilansu, rachunku zysków i strat oraz zmian w kapitale własnym.
4. Zmiana do MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdania finansowe” – opublikowana w dniu 10 stycznia 2008 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 lipca 2009 i później. Zmiana dotyczy uregulowania kwestii nabycia lub sprzedaży udziałów w ramach transakcji, której nie następuje utrata kontroli, wyceny udziałów w jednostce zależnej jakie pozostają w sprawozdaniu jednostki dominującej po utracie kontroli nad tą jednostką oraz ujmowania kapitałów mniejszości.
5. Zmiana do MSSF 2 „Płatności w formie akcji własnych” – opublikowana w dniu 17 stycznia 2008 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Zmiana wprowadza wyjaśnienia w zakresie definiowania warunków nabywania uprawnień oraz rachunkowego podejścia do rozwiązania umów w zakresie płatności w formie akcji własnych.
6. Interpretacja KIMSF 12 „Porozumienia o świadczeniach publicznych” – opublikowana w dniu 30 listopada 2006 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2008 i później. Interpretacja daje wytyczne dla operatorów w umowach koncesji na usługi pomiędzy sektorem publicznym i prywatnym w zakresie ujęcia księgowego tych umów. KIMSF 12 dotyczy umów, w których udzielający koncesji kontroluje lub

reguluje, jakie usługi operator świadczy przy pomocy określonej infrastruktury, a także kontroluje znaczący pozostały udział w infrastrukturze na koniec okresu realizacji umowy.

7. Interpretacja KIMSF 13 „Programy lojalnościowe” – opublikowana w dniu 28 czerwca 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 lipca 2008 i później. Interpretacja daje wytyczne jednostkom przyznającym swoim klientom tzw. „punkty” lojalnościowe odnośnie wyceny ich zobowiązań wynikających z przekazania produktów lub wykonania usług darmowych lub o obniżonej cenie w momencie realizacji przez klienta przyznanych punktów.
8. Interpretacja KIMSF 14 „MSR 19 – Ograniczenie ujmowania nadwyżki w programie określonych świadczeń, minimalne wymogi dotyczące ujęcia oraz wzajemne powiązania między tymi wymogami” – opublikowana w dniu 5 lipca 2007 roku i mająca zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2008 i później.

Według szacunków spółki, w/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowe, jeżeli zostałyby zastosowane przez jednostkę na dzień bilansowy.

Ponadto, spółka sporządzając niniejsze sprawozdanie finansowe nie zastosowała następujących standardów, zmian standardów i interpretacji, które zostały opublikowane i zatwierdzone do stosowania w UE, ale nie mają jeszcze zastosowania:

1. MSSF 8 „Segmenty operacyjne” – opublikowany w dniu 30 listopada 2006 roku i mający zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 stycznia 2009 i później. Standard zastępuje MSR 14 „Sprawozdawczość według segmentów działalności” i wymaga między innymi by segmenty operacyjne były określane na podstawie sprawozdań wewnętrznych dotyczących komponentów jednostki gospodarczej podlegających okresowym przeglądom dokonywanym przez członka kierownictwa odpowiedzialnego za podejmowanie decyzji operacyjnych, w celu alokacji zasobów do poszczególnych segmentów i oceny ich działania.
2. KIMSF 11 „MSSF 2 – wynagrodzenie akcjami w ramach grupy i akcjami własnymi”, opublikowany w dniu 2 listopada 2006 roku i mający zastosowanie do sprawozdań finansowych sporządzonych za okresy rozpoczynające się w dniu 1 marca 2007 i później. Interpretacja daje wytyczne co do uznawania i ujmowania transakcji wynagradzania akcjami własnymi w ramach jednostek grupy kapitałowej.

Według szacunków jednostki w/w standardy, interpretacje i zmiany do standardów nie miałyby istotnego wpływu na sprawozdanie finansowym jeżeli zostałyby zastosowane przez jednostkę na dzień bilansowy.

6. Kontynuacja działalności

Sprawozdanie finansowe LPP S.A. za 2007 rok zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości, w nie zmniejszonym istotnie zakresie.

Według wszelkich dostępnych na dzień sporządzania raportu informacji, istnieją pełne podstawy aby przy sporządzaniu niniejszego sprawozdania finansowego stosować zasady kontynuacji.

7. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez zarząd spółki LPP S.A. w dniu 18 kwietnia 2008 roku.

8. Zdarzenia po dniu bilansowym

Zgodnie z MSR 10, do zdarzeń następujących po dniu bilansowym zalicza się wszystkie zdarzenia jakie miały miejsce od dnia bilansowego do dnia zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji.

Zarząd posiada prawo do wprowadzania poprawek do sprawozdania finansowego również po jego publikacji.

Po dniu bilansowym nie miały miejsca zdarzenia, które mogłyby w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe spółki, ani inne zdarzenia, które zgodnie z MSSF winny być uwzględnione lub odrębnie ujawnione w niniejszym sprawozdaniu finansowym.

9. Zasady wyceny aktywów i pasywów oraz pomiaru wyniku finansowego przyjęte przy sporządzaniu sprawozdania finansowego

Środki trwałe oraz wartości niematerialne i prawne

Wartość początkowa środków trwałych ustalana jest na poziomie ceny nabycia powiększonej o wszystkie koszty bezpośrednio związane z zakupem i przystosowaniem składnika majątku do stanu zdatnego do używania. Koszty poniesione po dacie oddania środka trwałego do używania, takie jak koszty konserwacji i napraw, obciążają rachunek zysków i strat w momencie ich poniesienia. Koszty finansowania zewnętrznego nie są włączane do wartości środków trwałych, lecz ujmowane w rachunku zysków i strat w momencie ich poniesienia.

Na dzień bilansowy, środki trwałe wyceniane są w cenie nabycia pomniejszonej o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz o odpisy z tytułu utraty wartości.

Odpisów amortyzacyjnych spółka dokonuje metodą liniową. Środki trwałe są amortyzowane przez określony z góry, przewidywany okres ich używania. Okres ten jest corocznie weryfikowany.

Okresowej weryfikacji podlega również wartość środków trwałych, pod kątem jej ewentualnego obniżenia, w wyniku zdarzeń lub zmian w otoczeniu bądź wewnątrz samej spółki, mogących powodować obniżenie wartości tych aktywów poniżej jej aktualnej wartości księgowej.

Na potrzeby rachunkowości, kierując się zasadą istotności, przejęto analogiczne do podatkowych kwoty graniczne, pozwalające na jednorazową amortyzację środka trwałego lub nie zaliczanie składnika majątku do środków trwałych.

Zgodnie z powyższym, spółka przyjęła zasadę, że w każdym przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego albo prawa majątkowego przekracza 3.500,- PLN, dokonuje się comiesięcznych odpisów amortyzacyjnych, począwszy od miesiąca następującego po miesiącu przyjęcia do eksploatacji.

W przypadku, gdy wartość początkowa środka trwałego nie przekracza 3.500 zł, przyjęto dwie możliwości księgowania, kierując się zasadą istotności:

- ujęcie w ewidencji środków trwałych lub wartości niematerialnych i prawnych, i jednorazowe umorzenie w miesiącu przyjęcia do eksploatacji;

lub

- ujęcie w ewidencji pozabilansowej oraz jednorazowe spisanie w koszty zużycia materiałów ewidencjonowanych w miesiącu poniesienia wydatku.

Polityka rachunkowości przyjęta przez spółkę, dopuszcza w uzasadnionych wypadkach możliwość podjęcia przez Zarząd decyzji o dokonywaniu amortyzacji liniowej środków trwałych niskocennych, wtedy gdy zachodzą łącznie następujące okoliczności:

- jednorazowo nabywane są znaczne ilości środków trwałych, których cena jednostkowa nie przekracza ustalonej kwoty granicznej, lecz ich łączna wartość jest znaczna,
- stanowią one zespół jednorodnych lub (i) współpracujących ze sobą środków trwałych, a ich zakup wiąże się z realizacją dużego przedsięwzięcia inwestycyjnego, mającego funkcjonować co najmniej przez okres normatywnej amortyzacji, przewidzianej dla danej grupy środków trwałych w przepisach podatkowych,
- są środkami trwałymi o wysokiej jakości i niezawodności.

Opisana sytuacja wystąpiła w latach ubiegłych w LPP S.A. dwukrotnie i dotyczyła:

- zakupu znacznej ilości sprzętu komputerowego w ramach realizacji nowej koncepcji systemu informatycznego spółki,
- wydatków na nakłady budowlane oraz wyposażenie nowych salonów firmowych Reserved oraz Cropp, ponoszonych w związku z realizowaniem nowej koncepcji ich aranżacji oraz wystroju.

Wartości niematerialne i prawne są wyceniane i amortyzowane w sposób analogiczny do środków trwałych. Najistotniejsza różnica dotyczy braku możliwości zwiększania wartości początkowej o kwoty ulepszenia wartości niematerialnej i prawnej, chyba, że nakłady takie umożliwią generowanie przez składnik przyszłych korzyści ekonomicznych przewyższających korzyści pierwotnie szacowane.

Środki trwałe w budowie – na dzień bilansowy wyceniane są w wysokości ogółu kosztów pozostających w bezpośrednim związku z ich nabyciem lub wytworzeniem, pomniejszonych o odpisy z tytułu utraty wartości.

Inwestycje długoterminowe występujące w LPP SA obejmują :

- udziały w jednostkach podporządkowanych - wyceniane według cen nabycia pomniejszonych o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości,
- udzielone pożyczki długoterminowe – wyceniane według zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej, pomniejszone o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości,
- dopłaty do kapitału w jednostkach podporządkowanych – wyceniane w wartości nominalnej, pomniejszonej o odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

Długoterminowe rozliczenia międzyokresowe występujące w LPP S.A. obejmują:

- aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego, których wartość jest aktualizowana na każdy dzień bilansowy
- rozliczenia międzyokresowe związane z opłaconym z góry czynszem najmu.

Zapasy

Na dzień bilansowy wyceniane są wg cen nabycia nie wyższych od ich cen sprzedaży netto.

Do pozycji zapasów kwalifikowane są:

- towary handlowe ,
- materiały (tkaniny oraz akcesoria krawieckie) nabyte i wydawane do przerobu kontrahentom zewnętrznym,
- materiały informatyczne związane z eksploatacją i utrzymaniem oraz rozwojem sieci komputerowej,
- materiały reklamowe.

Towary handlowe w magazynach krajowych ewidencjonowane są ilościowo-wartościowo i wyceniane:

- w przypadku towarów z importu – w cenach nabycia, obejmujących cenę zakupu, koszty transportu na odcinku zagranicznym oraz na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w kraju oraz cło; do przeliczenia wartości w walucie obcej stosowany jest kurs wynikający z dokumentu celnego ,
- w przypadku towarów nabywanych w kraju – w cenach zakupu; koszty związane z nabyciem tych towarów, ze względu na ich nieistotną wielkość, obciążają bezpośrednio koszty działalności w momencie poniesienia.

Wycena rozchodu towarów handlowych z kolekcji Reserved, Cropp, Esotiq i Henderson następuje wg cen średnioważonych.

W stosunku do rozchodu towarów handlowych z innych kolekcji obowiązuje metoda FIFO.

Towary handlowe w składach celnych wyceniane są w cenach nabycia obejmujących cenę zakupu oraz koszty transportu na odcinku zagranicznym i na odcinku krajowym do pierwszego miejsca rozładunku w Polsce.

Rozchód towaru ze składu celnego (wyjęcia do magazynów krajowych lub sprzedaż bezpośrednio za granicę), jest wyceniany w drodze szczegółowej identyfikacji towaru w nawiązaniu do konkretnych złożów towaru w składzie celnym.

Towary handlowe w drodze wyceniane są na poziomie cen zakupu, powiększonych o znane na moment sporządzania bilansu koszty w transporcie na odcinku zagranicznym i krajowym. W stosunku do towarów importowanych w drodze, stosowany jest kurs sprzedaży waluty obowiązujący na dzień bilansowy w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Zapasy które utraciły swoją wartość handlową lub użytkową, obejmowane są odpisem aktualizującym, odnoszonym w ciężar pozostałych kosztów operacyjnych.

Należności

Należności z tytułu dostaw i usług, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących, dotyczących należności nieściągalnych oraz wątpliwych.

Powyższa metoda wyceny, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie należności, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych należności, zawartej w MSR 39.

Odpisy aktualizujące wartość należności są dokonywane z uwzględnieniem rodzaju należności:

- należności sporne (wobec których wszczęto postępowanie sądowe oraz należności od dłużników postawionych w stan likwidacji lub upadłości) – odpisy aktualizujące dokonywane są w pełnej kwocie należności,
- należności pozostałe:
 - przysługujące od odbiorców bielizny – stanowiących dużą grupę drobnych kontrahentów, o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy - odpisy aktualizujące dokonywane są obligatoryjnie w wysokości 30% kwoty zadłużenia,
 - przysługujące od pozostałych kontrahentów, o okresie przeterminowania powyżej 6 miesięcy - dokonywana jest szczegółowa analiza sytuacji finansowej klienta, i w razie uzasadnionych obaw utraty należności, tworzony jest odpis w wysokości do 100% kwoty zadłużenia,
 - przysługujące od kontrahentów, których sytuacja finansowa niesie istotne ryzyko utraty należności, bez względu na okres przeterminowania - odpisy aktualizujące są tworzone w oparciu o indywidualną analizę i ocenę sytuacji oraz ryzyka poniesienia straty.

Inwestycje krótkoterminowe

Obejmują aktywa inwestycyjne płatne, wymagalne lub przeznaczone do zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego oraz środki pieniężne.

Wycena inwestycji krótkoterminowych na dzień bilansowy dokonywana jest według następujących zasad:

- udzielone pożyczki krótkoterminowe – w wysokości zamortyzowanego kosztu z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej,
- krajowe środki pieniężne oraz ich ekwiwalenty- wyceniane są wg wartości nominalnej,
- gotówkę w walutach obcych wg kursu kupna waluty stosowanym w tym dniu przez Raiffeisen Bank Polska S.A..

Krótkoterminowe rozliczenia międzyokresowe

Rozliczenia te obejmują koszty dotyczące kolejnych okresów i przypadające do rozliczenia w ciągu 12 miesięcy od dnia bilansowego.

▪ Kapitał zakładowy

Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym.

Kapitał zapasowy

Na wartość prezentowaną w pozycji Kapitał Zapasowy składają się:

- premia z tytułu emisji akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną, pomniejszona o poniesione koszty emisji,
- kwoty zysków z lat ubiegłych, zakwalifikowane na podstawie decyzji Walnych Zgromadzeń Akcjonariuszy,
- kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami przyznane zgodnie z programem motywacyjnym dla określonych osób.

Zyski/straty z lat ubiegłych

W pozycji tej prezentowany jest wynik finansowy netto poprzednich lat obrotowych, do momentu podjęcia decyzji o jego podziale (lub pokryciu), jak również korekty wyniku finansowego dotyczące lat ubiegłych, a wynikające z błędów z lat poprzednich lub zmian zasad rachunkowości.

Zobowiązania

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług, których termin zapadalności wynosi zazwyczaj od 30 do 90 dni, są ujmowane i wykazywane według kwot pierwotnie zafakturowanych.

Zasada powyższa, ze względu na stosunkowo krótkie terminy płatności, które nie przekraczają 120 dni, nie powoduje istotnych różnic w wycenie zobowiązań, w stosunku do metody wyceny uwzględniającej dyskontowanie tych zobowiązań, zawartej w MSR 39.

W stosunku do zobowiązań finansowych Spółka przyjęła metodę ich wyceny wg skorygowanej ceny nabycia.

Rezerwy

Utworzone rezerwy dotyczą odroczonego podatku dochodowego oraz świadczeń pracowniczych.

Rezerwy na świadczenia pracownicze obejmują:

- rezerwę na niewykorzystane urlopy wypoczynkowe,
- rezerwę na przyszłe świadczenia emerytalne.

Rezerwa na przyszłe świadczenia emerytalne jest szacowana przez spółkę samodzielnie, przy zastosowaniu metody uwzględniającej przepracowany okres, płeć oraz wartość aktualnego wynagrodzenia. Przyjęto założenie, że dyskonto dotyczące rezerwy na świadczenia emerytalne odpowiada spodziewanej stopie wzrostu wynagrodzeń.

W okresie sprawozdawczym nie wystąpiły straty i zyski aktuarialne.

Przychody

Przychody są ujmowane w wysokości prawdopodobnych, wiarygodnie wycenionych korzyści ekonomicznych, związanych z daną transakcją.

Przychody ze sprzedaży towarów są ujmowane, jeżeli znaczące ryzyko i korzyści wynikające z prawa własności do towarów zostały przekazane nabywcy.

Z uwagi na zjawisko dotyczące reklamacji i zwrotów od klientów, przychody ze sprzedaży towarów są urealniane poprzez korektę dotyczącą szacunkowego kosztu tych zwrotów. Opierając się na danych historycznych, dokonuje się oszacowania wskaźnika procentowego, obrazującego stosunek zwrotów towaru w odniesieniu do wielkości sprzedaży. Dla dokonania obliczeń przyjęto założenie, iż zwroty towarów zakupionych w danym kwartale mają miejsce w kolejnym kwartale. Wartość wskaźnika zarówno w stosunku do kosztu własnego jak i do przychodu jest ustalana co kwartał.

Przychody z tytułu odsetek są ujmowane sukcesywnie w miarę ich narastania do wartości bilansowej netto danego składnika aktywów finansowych.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego, są ujmowane przez LPP SA zgodnie z podejściem wzorcowym, zawartym w MSR 23, tj. są niezwłocznie zaliczane w ciężar kosztów, w okresie, w którym je poniesiono.

Transakcje wyrażone w walutach obcych

Walutą funkcjonalną LPP SA jest złoty polski (PLN).

Na dzień przeprowadzenia transakcji gospodarczej, aktywa i pasywa wyrażone w walucie obcej, ujmują się odpowiednio:

- w przypadku operacji sprzedaży lub kupna walut oraz operacji zapłaty należności lub zobowiązań, po kursie kupna lub sprzedaży walut stosowanym przez bank, z którego usług korzysta spółka
- w przypadku dokumentu transakcyjnego dla lub od kontrahenta, po kursie średnim NBP, ustalonym dla danej waluty na dzień poprzedzający wystawienie faktury lub wynikającym z dokumentu celnego.

Na dzień bilansowy wycenia się wyrażone w walutach obcych:

- pozycje pieniężne:
 - składniki aktywów – po kursie kupna waluty stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka,
 - składniki pasywów – po kursie sprzedaży stosowanym w tym dniu przez bank, z którego usług korzysta spółka.
- pozycje niepieniężne - po kursie historycznym waluty z dnia przeprowadzenia transakcji.

Dotacje

Dotacje państwowe ujmują się w księgach w taki sposób, aby przychód z tytułu dotacji był ujmowany współmiernie do ponoszonych kosztów z nią związanych.

Spółka przyjęła odpowiednie metody prezentacji dotacji w sprawozdaniu finansowym:

- dotacje do aktywów – początkowo jako osobna pozycja w „Przychodach przyszłych okresów”, a następnie w sposób systematyczny prezentowane jako przychód na przestrzeni okresu użytkowania składnika aktywów;
- dotacje do przychodów – jako pozycja „Pozostałe przychody operacyjne/finansowe”

Jednostkowy zysk netto na akcje

Zysk netto na akcję dla każdego okresu jest obliczony poprzez podzielenie zysku netto za dany okres przez liczbę akcji LPP S.A. w danym okresie. Spółka nie prezentuje rozwodnionego zysku/straty na akcję, ponieważ nie występują istotne czynniki rozwadniające akcje zwykłe.

Wynagrodzenia płatne akcjami

Zgodnie z Uchwałą WZA z 29 czerwca 2007 roku, w spółce funkcjonuje program motywacyjny umożliwiający obejmowanie pracownikom i współpracownikom spółki akcji, które zostaną wyemitowane w ramach kapitału docelowego. Program realizowany będzie w latach 2007-2010 i obejmie maksymalnie 15.000 akcji LPP S.A.

Warunkiem podstawowym realizacji programu w poszczególnych latach jest wypracowanie przez GK LPP S.A. zysku większego od wypracowanego w roku poprzednim odpowiednio o:

- a) 70% dla zysku za rok 2007 (czyli zysk netto za rok 2007 musi być co najmniej o 70% większy od zysku netto wypracowanego w roku 2006). Warunek ten został spełniony w 2007 roku.
- b) 10% dla zysku za kolejne lata.

W programie może wziąć udział grupa około 100 osób, która zadeklaruje, iż rezygnuje z dodatkowego wynagrodzenia (nagrody) jakie może pozyskać w związku z realizacją indywidualnych zadań, osiągnięciu planowanych poziomów sprzedaży, pozytywną oceną ich pracy przez Zarząd, z tym, że ilość akcji, które mogą zostać objęte przez poszczególne osoby liczona będzie jako iloraz 120% przynależnej wartości nagrody brutto i giełdowej ceny akcji LPP S.A. z notowań na GPW w dniu poprzedzającym stosowną uchwałę Zarządu (Rady Nadzorczej dla członków Zarządu). Akcje zostaną objęte przez uczestników programu po cenie nominalnej, czyli 2 złote.

Określenie wartości nagrody w przypadku członków Zarządu zgodne jest ze stosowną Uchwałą Rady Nadzorczej. Kryterium określenia jej wysokości jest wartość zysku netto wypracowanego przez GK LPP S.A. W przypadku realizacji zysku netto za 2007 rok przekraczającego 120 mln zł, nagroda

wyniesie dwudziestokrotność wynagrodzenia brutto miesięcznego dla każdej osoby wchodzącej w skład Zarządu LPP S.A.

Ustalanie wysokości nagrody dla pozostałych osób uprawnionych odbywa się dwukrotnie w roku, każdorazowo po zakończeniu sezonów handlowych (czyli okresów marzec – sierpień i wrzesień – luty).

Na dzień raportu nie jest znana ilość akcji, którą osoby uprawnione zadeklarują do objęcia w ramach programu, rezygnując z potencjalnej nagrody pieniężnej, ponieważ nie zostały zakończone procesy ustalające wysokość nagrody dla każdego uprawnionego. Dodatkowo pozyskanie wiedzy utrudnia fakt, iż osoby uprawnione mają prawo do dnia podjęcia stosownej uchwały o zwiększeniu kapitału w ramach programu podjąć decyzję o rezygnacji z udziału w programie i pobrać przynależną im nagrodę w formie pieniężnej.

W sprawozdaniu finansowym, uwzględniona została kwota 4 875 tys. złotych jako wartość rezerwy odnosząca się do kosztów roku 2007, która odpowiada szacowanej wartości obejmowanych akcji w ramach programu. Jest to wielkość sumy przewidywanych nagród pieniężnych, które mogą zostać przyznane osobom uprawnionym do objęcia akcji, powiększona o 20%.

Hiperinflacja

MSR 29 Sprawozdawczość finansowa w gospodarkach hiperinflacyjnych wymaga by jednostki, które prowadzą działalność gospodarczą w okresie hiperinflacji, przeliczyły składniki kapitału własnego z zastosowaniem ogólnego wskaźnika inflacji. Skutki przeliczenia powinny być prezentowane ze znakiem minus w pozycji bilansu zyski zatrzymane. Korekta taka ma odzwierciedlać wpływ hiperinflacji na wynik finansowy za dany okres sprawozdawczy. Przyjmuje się, że w Polsce występowała hiperinflacja w latach 1989 – 1996. Zdaniem Zarządu, wątpliwości może budzić ujmowanie w bilansie wspomnianej korekty hiperinflacyjnej jako nie pokrytej straty z lat ubiegłych w sytuacji gdy dotyczy ona zdarzeń sprzed lat jedenastu i więcej, a korespondujące z nią zyski zostały podzielone przed datą sporządzenia niniejszego sprawozdania finansowego. Dodatkowo, nie jest jasne czy ewentualne ujęcie korekty hiperinflacyjnej powoduje skutki na gruncie przepisów Kodeksu Spółek Handlowych, dotyczących np. kwoty dywidendy możliwej do wypłaty, kwoty zaliczki na poczet dywidendy czy też warunków kiedy niezbędne jest podjęcie uchwały dotyczącej dalszego istnienia jednostki. W tej sytuacji, zdaniem Zarządu Spółki ujęcie korekty hiperinflacyjnej bezpośrednio w bilansie sporządzonym na dzień 31 grudnia 2007 roku mogłoby być mylące dla użytkowników sprawozdania finansowego i dlatego odpowiednie kwoty, wskaźniki i sposób przeliczenia, dotyczące korekty hiperinflacyjnej, zaprezentował w nacie 13.8. w informacji dodatkowej do skonsolidowanego sprawozdania finansowego za 2007 rok .

Sprawozdania finansowe Spółki są sporządzane z zastosowaniem metody kosztów historycznych

Sprawozdanie z przepływu środków pieniężnych

Spółka przyjęła, że na potrzeby rachunku przepływów pieniężnych do środków pieniężnych zalicza się :

- środki pieniężne w kasie i na rachunkach bankowych oraz środki pieniężne w drodze,
- inne środki pieniężne przez które rozumie się чеки obce, weksle obce, чеки podróżne, jak również obligacje obce, lokaty itp., jeżeli są płatne (wymagalne) w ciągu 3 miesięcy od dnia ich wystawienia (nabycia, założenia),
- inne aktywa pieniężne, (przez które rozumie się wymagalne na dzień bilansowy odsetki od aktywów finansowych krótko i długoterminowych, a więc od lokat, , obligacji, bonów skarbowych itp.).

10. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Główne instrumenty finansowe w działalności LPP S.A. to kredyty bankowe i udzielone pożyczki (nota 12.3 oraz 12.13). Głównych ich celem jest pozyskiwanie środków finansowych na działalność spółki. LPP S.A. też posiada inne instrumenty finansowe, które powstają w toku prowadzonej działalności. Przede wszystkim należą do nich środki pieniężne i lokaty (nota 12.7), należności oraz zobowiązania z tytułu dostaw i usług (nota 12.6 oraz 12.14).

Zgodnie z MSSF 7 LPP S.A. przeprowadziła analizę z zakresu ryzyk związanych z instrumentami finansowymi, na które jest narażona spółka.

a) ryzyko kredytowe

Maksymalne ryzyko kredytowe odzwierciedla wartość bilansowa udzielonych pożyczek i należności handlowych.

LPP S.A. finansuje rozwój spółek zależnych funkcjonujących w innych krajach przez udzielane pożyczki. Pożyczki te zostały wykorzystane głównie na nakłady budowlane w wynajmowanych pomieszczeniach handlowych, czyli na budowę sieci salonów. Wartość brutto pożyczek walutowych udzielonych zagranicznym spółkom zależnym wynosi 30 659 tys. zł. W związku z przyjętą przez spółkę metodologią szacowania odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w zagranicznych spółkach zależnych, LPP S.A. dokonała odpisów aktualizujących na łączną kwotę 9 988 tys. zł. Dokładna analiza wszystkich udzielonych pożyczek została przedstawiona w notce 12.3.

Ryzyko kredytowe dotyczy również należności z tytułu dostaw i usług, w wartości wykazanej w bilansie, oraz gwarancji udzielonych obcym podmiotom.

Koncentrację ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług, przedstawia tabela poniżej.

Odbiorca	udział % należności w wartości należności ogółem
LPP Czech Republic sro	14,5%
UAB LPP	8,5%
ZAO Re Trading	43,7%
Pozostali, których należności nie przekraczają 5% wartości należności ogółem	28%
Razem należności netto z tytułu dostaw i usług	100,0%

Klasyfikacja należności handlowych brutto wg długości okresu przeterminowania przedstawia tabela poniżej:

w tysiącach PLN	2007	2006
Bez przeterminowania	39 800	44 728
Przeterminowanie do roku	81 925	74 507
Przeterminowanie pow. roku	20 643	12 218
Razem	142 368	131 453

Wartość należności od towarów i usług przeterminowanych w bieżącym okresie sprawozdawczym w ok. 90% wynika z niezapłaconych faktur od spółek zależnych. Wielkość ta wynika z finansowania rozwoju sieci sklepów prowadzonych przez spółki zagraniczne ze środków pozyskanych ze sprzedaży przez nie towarów oferowanych w istniejących sklepach i jest zgodna z założeniami LPP S.A.

W LPP S.A. nie są stosowane instrumenty zabezpieczające ww. ryzyka finansowe i nie jest stosowana rachunkowo zabezpieczeń.

b) ryzyko płynności

Celem spółki jest utrzymanie rownowagi pomiędzy cigoci a elastycznością finansowania, poprzez korzystanie takich rode finansowania jak kredyty bankowe w rachunku bieżącym czy też inwestycyjne kredyty bankowe.

W porównanie z rokiem poprzednim zaangażowanie kredytowe LPP S.A. (wg stanu na dzień 31.12.2007 roku) uległo zmniejszeniu. Dokładny opis sytuacji finansowej spółki pod względem zaciągniętych kredytów przedstawia nota 12.13. Znaczące zmniejszenie odsetkowego zadłużenia krótkoterminowego w stosunku do sytuacji z końca roku 2006, było możliwe ze względu na wypracowanie w roku 2007 istotnie wyższych zysków. Wzrost zadłużenia długoterminowego wynika z kolei z uruchomienie kolejnych transz kredytu inwestycyjnego, przy pomocy którego finansowana jest budowa nowego centrum logistycznego.

W ramach ryzyka płynności należy rownie wskaza na zobowiązania od towarów i usług.

Klasyfikacja zobowizn handlowych brutto wg długości okresu przeterminowania przedstawia tabela poniżej:

w tysiącach PLN	2007	2006
Bez przeterminowania	124 599	82 464
Przeterminowanie do roku	10 005	14 267
Przeterminowanie pow. roku	74	13
Razem	134 678	96 744

Wzrost wielkości zobowizn wynika z faktu: przyśpieszenia zakupów nowej kolekcji, ktora to powinna być wprowadzana do sklepów szybciej niż w poprzednich okresach, wzrostu skali działania Spółki oraz zwiększania jej znaczenia dla dostawców.

c) ryzyko walutowe

Podstawową walut rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka cze rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Wikszo wpływów ze sprzedaży osiągana jest w zotwkach. Stabilno kursu polskiej waluty do USD i Euro (w zasadzie w wielu ostatnich kwartałach obserwowane jest umacnianie zotwki) jest na tyle duża, że w opinii zarządu ryzyko wpływu tych zmian na wyniki spółki jest niewielkie.

Specyfika działalności firmy pozwala na czeciowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacj ceny sprzedaży danego produktu na chwil przed wprowadzeniem go na rynek.

Oproc ryzyka walutowego związanego z walut rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Przytoczona powyżej opinia dotycząca wpływy na wyniki spółki zmiany kursu walut, w ktorych rozliczane są transakcje nabycia towarów dotyczy także rozliczeń umów najmu lokali.

d) ryzyko stopy procentowej

Ryzyko stopy procentowej związane jest z ciągłym wykorzystywaniem przez LPP S.A. kredytów bankowych, jak rownie, choć w mniejszym stopniu z udzielonymi pożyczkami. Kredyty bankowe o zmiennej stopie procentowej, obcizone są ryzykiem przepływów pieniężnych. W opinii Zarządu ewentualna zmiana stóp procentowych nie wpłynie w znaczący sposób na wyniki osiągane przez LPP S.A.

Ryzyko wartości godziwej, dotyczące aktywów finansowych o stałej stopie procentowej dotyczy pożyczek udzielonych przez LPP S.A. zagranicznym spółkom zależnym.

W tabelach poniżej zaprezentowano analizę wpływu zmian stóp procentowych oraz zmiany kursu walut obcych na rachunek zysków i strat oraz na kapitał własny. Analiza dotyczy finansowych składników bilansu spółki na dzień bilansowy.

Ryzyko stóp procentowych

w tys. zł

+/- 75 pb SP			
Pozycje bilansowe	Wartość*	Wpływ na wynik	Wpływ na wynik
Aktywa finansowe			
Środki pieniężne	20 095	151	-151
Lokaty	4 918	37	-37
Pożyczki udzielone	31 254	276	-276
Wpływ na aktywa finansowe przed opodatkowaniem		464	-464
Podatek (19%)		-88	88
Wpływ na aktywa finansowe po opodatkowaniu		376	-376
Zobowiązania finansowe			
Kredyty bankowe	76 005	-570	570
Wpływ na zobowiązania finansowe przed opodatkowaniem		-570	570
Podatek (19%)		108	-108
Wpływ na zobowiązania finansowe po opodatkowaniu		-462	462
Razem		-86	86

* podane wartości nie uwzględniają utworzonych odpisów aktualizujących utworzonych do pozycji pożyczki udzielone

Na dzień 31 grudnia 2007 roku zysk netto spółki byłby o 86 tys. PLN niższy w przypadku gdyby stopy procentowe w PLN, EUR oraz USD były wyższe o 75 punktów bazowych, przy założeniu wszystkich pozostałych parametrów bez zmian. Wynik taki jest rezultatem wyższego stanu kredytów aniżeli środków pieniężnych i udzielonych pożyczek.

Ryzyko kursu walutowego

w tys. zł

+/- 5%			
Pozycje bilansowe	Wartość*	Wpływ na wynik	Wpływ na wynik
Aktywa finansowe			
Środki pieniężne	20 095	-353	353
Należności handlowe	141 595	-5 746	5 746
Pożyczki udzielone	31 254	-1 727	1 727
Wpływ na aktywa finansowe przed opodatkowaniem		-7 826	7 826
Podatek (19%)		1 487	-1 487
Wpływ na aktywa finansowe po opodatkowaniu		-6 339	6 339
Zobowiązania finansowe			
Zobowiązania handlowe	134 678	3 732	-3 732
Wpływ na zobowiązania finansowe przed opodatkowaniem		3 732	-3 732
Podatek (19%)		-709	709
Wpływ na zobowiązania finansowe po opodatkowaniu		3 023	-3 023
Razem		-3 316	3 316

* podane wartoŃci nie uwzględniają utworzonych odpisów aktualizujących utworzonych na pożyczki udzielone oraz na należności handlowe

Na dzień 31 grudnia 2007 roku zysk netto spółki byłby o 3 316 tys. zł. niższy, gdyby złotówka umocniła się o 5% względem walut obcych (głównie USD), a pozostałe czynniki nie uległy zmianom. Jest to efekt zwiększenia udziału sprzedaży eksportowej w całości przychodów ze sprzedaży oraz idącego za tym wzrostu należności wyrażonych w walucie obcej. Osłabienie złotówki o 5% w stosunku do walut obcych na dzień 31 grudnia 2007 roku miałby taki sam ilościowo, lecz przeciwny co do znaku, wpływ na występujące w spółce waluty.

11. Ważne oszacowania i osądy

Szacunki zarządu LPP S.A., wpływające na wartoŃci wykazane w sprawozdaniu finansowym, dotyczą:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności środków trwałych,
- wartoŃci rezydualnej środków trwałych oraz wartoŃci niematerialnych,
- procentu zwrotów towarów sprzedanych w okresie sprawozdawczym dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym,
- odpisów aktualizujących składniki aktywów,
- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczonego podatek dochodowy.

Stosowana metodologia ustalania wartoŃci szacunkowych opiera się na najlepszej wiedzy zarządu i jest zgodna z wymogami MSSF.

Metodologia ustalania wartoŃci szacunkowych jest stosowana w sposób ciągły względem ostatniego okresu sprawozdawczego

Nie dokonano zmiany następujących wartoŃci szacunkowych względem poprzedniego okresu:

- dyskonta, przewidywanego wzrostu wynagrodzeń oraz założeń aktuarialnych używanych przy obliczaniu rezerw na odprawy emerytalne,
- przyszłych wyników podatkowych, uwzględnianych przy ustalaniu aktywów na odroczonego podatek dochodowy.

Uległy zmianom (zgodnie z przyjętą metodologią) wartoŃci szacunkowe w zakresie:

- przewidywanego okresu ekonomicznej użyteczności niektórych środków trwałych – dotyczy to głównego serwera firmy, centrali telefonicznej oraz macierzy dyskowej IBM (wydłużenie okresu amortyzacji po dokonanej modernizacji),
- wskaźnika korygującego sprzedaż, dotyczącego zwrotów towarów dokonywanych w następnym okresie sprawozdawczym.

Zmiany odpisów aktualizujących przedstawiono w dalszej części informacji, w dodatkowych notach objaśniających do poszczególnych pozycji aktywów.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Stanisław Dreliszak

Dariusz Pachla

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2007 roku

INFORMACJE UZUPEŁNIAJĄCE

12. Informacje uzupełniające

12. 1. Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe amortyzowane są liniowo z zastosowaniem następujących stawek:

- budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej 2,5 – 50%,
- urządzenia techniczne i maszyny 10 – 52%,
- środki transportu 10 – 20%,
- inne rzeczowe aktywa trwałe 14 – 22%.

W okresie sprawozdawczym nastąpiło wykorzystanie wcześniej dokonanych odpisów aktualizujących wartość rzeczowych aktywów trwałych na kwotę 732 tys. zł.

Odszkodowania dotyczące rzeczowego majątku trwałego otrzymane przez LPP S.A. w 2007r. wyniosły 143 tys. zł i dotyczyły głównie szkód w środkach transportu należących do spółki.

Spółka posiada czasowo nieużywane rzeczowe aktywa trwałe których wartość początkowa wynosi 492 tys. zł.

Spółka użytkuje nadal w pełni zamortyzowane rzeczowe aktywa trwałe, o wartości początkowej 16 035 tys. zł.

W dniu 31.12.2007 roku, wartość zobowiązania umownego do nabycia rzeczowego majątku trwałego wyniosła 68 348 tys. zł.

Na dzień bilansowy występuje ograniczenie w dysponowaniu nieruchomością w Pruszczu Gdańskim, gdzie powstaje nowe centrum logistyczne.

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2007 ROK

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01-01-2007 do 31-12-2007**tys. zł**

	grunty	budynki, lokale, obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	12 337	127 161	26 727	4 300	20 016	1 421	209	192 171
- zwiększenie	0	26 762	7 188	2429	6 739	82 644	6 600	132 362
- zmniejszenie	54	4 137	767	787	576	39 144	2 936	48 401
b) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	12 283	149 786	33 148	5 942	26 179	44 921	3 873	27 6132
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	42 433	15 936	2 528	7 591	0	0	68 488
- amortyzacja	0	17 647	5 235	748	4 242	0		27 872
- zwiększenia		0	33	0	0			33
- zmniejszenie	0	3 344	691	620	292	0	0	4 947
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	56 736	20 513	2 656	11 541	0	0	81 446
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 237	0	0	0	0	0	1 237
- zwiększenie	0	768	0	0	0	0	0	768
- zmniejszenie	0	732	0	0	0	0	0	732
i) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 273	0	0	0	0	0	1 273
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	12 283	91 777	12 635	3 286	14 638	44 921	3 873	183 413
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RZiS			Kwota					
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"			768					
- zmniejszenie - "pozostałe przychody operacyjne"			0					

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2007 ROK

ZMIANY ŚRODKÓW TRWAŁYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2006 do 31.12.2006								tys. zł.
	grunty	budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	urządzenia techniczne i maszyny	środki transportu	inne środki trwałe	środki trwałe w trakcie realizacji	zaliczki na środki trwałe	Środki trwałe, razem
a) wartość brutto środków trwałych na początek okresu	11 838	118 052	23 135	4 385	18 028	1 458	0	176 896
- zwiększenie	499	10 789	4 311	124	2 810	16 259	209	35 001
- zmniejszenie	0	1 680	719	209	822	16 296		19 726
b) wartość brutto środków trwałych na koniec okresu	12 337	127 161	26 727	4 300	20 016	1 421	209	192 171
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	0	27 493	11 141	1 943	4 226	0	0	44 803
- amortyzacja	0	16 226	5 420	715	3 705	0		26 066
- zmniejszenie	0	1 286	625	130	339	0	0	2 380
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	0	42 433	15 936	2 528	7 590	0	0	68 487
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	1 566	0	0	0	0	0	1 566
- zwiększenie	0	0	0	0	0	0	0	0
- zmniejszenie	0	329	0	0	0	0	0	329
i) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	1 237	0	0	0	0	0	1 237
Razem wartość netto środków trwałych na koniec okresu	12 337	83 491	10 791	1 772	12 426	1 421	209	122 447
Odpisy z tytułu utraty wartości - pozycje w RZiS								kwota
- zwiększenie - "Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych"								0
- zmniejszenie - "pozostałe przychody operacyjne"								0

12.2. Wartości niematerialne

Spółka LPP S.A. posiada wartości niematerialne wytworzone we własnym zakresie. Są to zakończone prace rozwojowe w pełni umorzone. W spółce nie występują wartości niematerialne i prawne o nieokreślonym okresie używania.

Wartości niematerialne o określonym okresie użytkowania amortyzowane są metodą liniową, przy zastosowaniu następujących stawek:

- koszty zakończonych prac rozwojowych 33%,
- nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości 6 – 75,2%.

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2007 do 31.12.2007 tys. zł

	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym:		wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	razem
		ogółem	oprogramowanie komputerowe			
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	22 191	21 830	233	103	22 970
- zwiększenie	0	2 165	1 476	1 092	353	3 610
- zmniejszenie		12	12	1 007	240	1 259
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	24 344	23 294	318	216	25 321
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	320	9 568	9 365	0	0	9 888
- planowe odpisy amortyzacyjne	123	3 542	3 415	0	0	3 665
- zmniejszenie		13	13			13
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	443	13 097	12 767	0	0	13 540
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- zwiększenie						0
- zmniejszenie						0
f) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	0	11 247	10 527	318	216	11 781

ZMIANY WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH I PRAWNYCH (wg grup rodzajowych) w okresie od 01.01.2006 do 31.12.2006 tys. zł

	koszty zakończonych prac rozwojowych	nabyte koncesje, patenty, licencje i podobne wartości, w tym: ogółem	oprogramowanie komputerowe	wartości niematerialne i prawne w trakcie realizacji	zaliczki na wartości niematerialne i prawne	razem
a) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na początek okresu	443	17 837	17 703	2 519	398	21 197
- zwiększenie	0	4 450	4 223	1 968	103	6 521
- zmniejszenie		96	96	4 254	398	4 748
b) wartość brutto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	443	22 191	21 830	233	103	22 970
c) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na początek okresu	172	6 919	6 817	0	0	7 091
- planowe odpisy amortyzacyjne	148	2 745	2 644	0	0	2 893
- zmniejszenie		96	96			96
d) skumulowana amortyzacja (umorzenie) na koniec okresu	320	9 568	9 365	0	0	9 888
e) odpisy z tytułu utraty wartości na początek okresu	0	0	0	0	0	0
- zwiększenie						0
- zmniejszenie						0
f) odpisy z tytułu utraty wartości na koniec okresu	0	0	0	0	0	0
Razem wartość netto wartości niematerialnych i prawnych na koniec okresu	123	12 623	12 465	233	103	13 082

Spółka na każdy dzień bilansowy dokonuje analizy wyceny wartości niematerialnych i prawnych pod kątem ewentualnej utraty wartości. Na dzień 31.12.2007 roku takiej utraty wartości nie stwierdzono. Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych prezentowana jest w kalkulacyjnej wersji rachunku zysków i strat, razem z innymi rodzajami kosztów, w następujących pozycjach:

- koszty sprzedaży, w kwocie 486 tys. zł (2007 r.) oraz 266 tys. zł (2006 r.),
- koszty ogólnego zarządu, w kwocie 3 179 tys. zł (2007 r.) oraz 2 627 tys. zł (2006 r.).

Istotną pozycją wśród wartości niematerialnych i prawnych jest program komputerowy firmy Retek, wykorzystywany jako narzędzie wspomagające zarządzanie sprzedażą i obrotem towarowym oraz współpracujący z programem FK. Na dzień 31.12.2007r. wartość bilansowa tego oprogramowania wynosi 8 145 tys. zł. Przewidywany okres jego użytkowania szacuje się na 41 m-cy, licząc od dnia bilansowego.

Na dzień 31.12.2007 roku wartość zobowiązań umownych do nabycia wartości niematerialnych wynosi 858 tys. zł.

Spółka użytkuje nadal w pełni zamortyzowane wartości niematerialne i prawne, których wartość początkowa wynosi 3 751 tys. zł, w tym:

- licencje na oprogramowanie w wartości 3 118 tys. zł.
- pozostałe licencje o wartości 42 tys. zł.
- prawa autorskie o wartości 148 tys. zł
- zakończone prace rozwojowe 443 tys. zł.

Na dzień bilansowy nie występują ograniczenia w dysponowaniu wartościami niematerialnymi oraz nie zostały na nich ustanowione żadne zabezpieczenia.

W ciągu okresu sprawozdawczego od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 roku nie wystąpiły w spółce nakłady na prace badawcze i rozwojowe.

12.3. Inwestycje w jednostkach zależnych

Inwestycje LPP S.A. w jednostkach zależnych obejmują:

- udziały w podmiotach krajowych i zagranicznych wraz z dopłatami do kapitału,
- udzielone pożyczki .

LPP SA jest właścicielem 8 spółek zagranicznych budujących sieci sprzedaży detalicznej poza granicami Polski. Lista jednostek zależnych od LPP S.A. została przedstawiona w punkcie 3 we wprowadzeniu do niniejszej informacji dodatkowej. Niektóre z tych spółek w swoich sprawozdaniach jednostkowych wykazują już zyski, inne zaś jeszcze straty. W niektórych przypadkach występują kapitały ujemne.

Zgodnie ze stosowaną polityką rachunkowości, w oparciu o punkt 37 MSR 27 „Skonsolidowane i jednostkowe sprawozdanie finansowe” LPP S.A. wycenia w jednostkowym sprawozdaniu finansowym inwestycje w jednostkach zależnych w cenie nabycia. Zgodnie z wymogami punktu 9 MSR 36 „Utrata wartości aktywów” na każdy dzień bilansowy LPP S.A. bada, czy nie wystąpiły przesłanki do stwierdzenia utraty wartości aktywów, w tym aktywów finansowych nie wycenianych zgodnie z MSR 39 (tj. inwestycji wycenianych według ceny nabycia).

Zwiększenie zysku netto LPP S.A. za cały rok 2007, wywołane łączną wielkością odwrócenia odpisów aktualizujących wartość aktywów zaangażowanych w zagraniczne spółki zależne, z uwzględnieniem jej wpływu na odroczoną część podatku dochodowego wynosi 2 451 tys. zł, przy czym aktualizacja ta znalazła odzwierciedlenie w następujących pozycjach rachunku zysku i strat:

- w kosztach operacji finansowych - kwota 9 518 tys. zł, dotycząca odpisów wartości udziałów i pożyczek,
- w przychodach operacji finansowych – kwota 5 744 tys. zł, dotycząca odwrócenia odpisu wartości udziałów i pożyczek;
- w pozostałych kosztach operacyjnych - kwota 1 143 tys. zł, dotycząca odpisów wartości należności od zagranicznych spółek zależnych;
- w pozostałych przychodach operacyjnych – kwota 8 821 tys. zł., dotycząca odwrócenia odpisów wartości należności od zagranicznych spółek zależnych.

Dokonane w jednostkowym sprawozdaniu finansowym odpisy z tytułu utraty wartości inwestycji w zagranicznych jednostkach zależnych oraz ich odwrócenia pozostają bez wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe, w tym na skonsolidowany wynik finansowy.

Wartość udziałów w zagranicznych jednostkach zależnych według ich ceny nabycia oraz dokonanych odpisów aktualizujących na dzień 31.12.2007 roku oraz dane porównawcze przedstawiają poniższe tabele:

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2007 ROK

Nazwa spółki	Wartość posiadanych udziałów		Kwota odpisu aktualizującego	tys. zł
	udziały	dopłaty do kapitału		Wartość bilansowa udziałów na dzień 31.12.2007
LPP Retail Estonia OU	1 145		0	1 145
LPP Czech Republic sro	1 796		1 796	0
LPP Hungary KFT	466	6 766	7 019	213
LPP Retail Latvia Ltd	14		0	14
UAB "LPP"	12		0	12
LPP Ukraina AT	1 577		89	1 488
ZAO Re Trading	1 570		1 570	0
LPPFashion Distribuitor	198		198	0
RAZEM	6 778	6 766	10 672	2 872

Nazwa spółki	Wartość posiadanych udziałów		Kwota odpisu aktualizującego	tys. zł
	udziały	dopłaty do kapitału		Wartość bilansowa udziałów na dzień 31.12.2006
LPP Retail Estonia OU	1 145			1 145
LPP Czech Republic sro	1 796		1 796	0
LPP Hungary KFT	466	5 929	6 395	0
LPP Retail Latvia Ltd	14		0	14
UAB "LPP"	12		12	0
LPP Ukraina AT	1 577		1 013	564
ZAO Re Trading	1 570		1 570	0
RAZEM	6 580	5 929	10 786	1 723

Oprócz udziałów w jednostkach zagranicznych, LPP S.A. posiada udziały w jednostkach krajowych. Na dzień bilansowy ich wartość wynosiła 718 tys. zł.

Wartość pożyczek walutowych udzielonych zagranicznym spółkom zależnym, wycenionych w skorygowanej cenie nabycia z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej, wynosiła w dniu bilansowym 30 659 tys. zł. (30 980 tys. zł. na dzień 31.12.2006 roku)

Wartość ta została skorygowana o odpisy aktualizujące, które wyniosły 9 988 tys. zł (w tym 844 tys. zł dotyczy odsetek naliczonych) i dotyczyły pożyczek udzielonych następującym spółkom:

- LPP Czech Republic sro – na kwotę 4 336 tys. zł
- LPP Fashion Distribuitor – na kwotę 141 tys. zł
- ZAO Re Trading – na kwotę 5 511 tys. zł

ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ POŻYCZEK	31.12.2007	31.12.2006
Wartość odpisu aktualizującego wartość pożyczek na początek okresu sprawozdawczego	6 100	6 828
Wartość odpisów aktualizujących pożyczek -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako koszty finansowe w RZIS	8 326	2 123
Wartość odpisów aktualizujących pożyczek -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako przychody finansowe w RZIS	4 438	2 851
Wartość odpisu aktualizującego wartość pożyczek na koniec okresu sprawozdawczego	9 988	6 100

Pożyczki udzielone jednostkom powiązanym zostały przekazane na rozwój prowadzonej działalności spółek.

Nazwa spółki	Data spłaty pożyczki	Efektywna stopa procentowa
LPP Fashion Distrubutor	31.10.2009 (EUR)	5,1600%
	31.12.2008 (EUR)	4,4974%
LPP Czech Republic sro	31.12.2008 (EUR)	4,5163%
	31.12.2008 (EUR)	4,4459%
	31.12.2008 (EUR)	4,6182%
LPP Hungary KFT	31.12.2008 (EUR)	4,4780%
	31.12.2007 (USD)	5,2335%
	31.12.2008 (USD)	5,9414%
	30.06.2009 (USD)	6,1497%
ZAO Re Trading	31.10.2009 (EUR)	5,1039 %
	31.12.2009 (EUR)	5,1029 %
	31.12.2009 (EUR)	5,1030 %

Spłata każdej z pożyczek nastąpi w terminie ustalonym w umowie wraz z należnymi odsetkami liczonymi za każdy dzień wykorzystania pożyczki. Wyjątkiem są odsetki naliczone do pożyczek udzielonych spółce ZAO Re Trading, które są płacone kwartalnie. Terminy i efektywne stopy procentowe dla każdej z udzielonych pożyczek zaprezentowano w tabeli powyżej.

Łączna wartość pożyczek udzielonych zagranicznym spółkom zależnym, zaprezentowana w sprawozdaniu finansowym LPP S.A., nie uwzględniając odpisów aktualizujących, na dzień 31.12.2007 roku, składa się z:

- kwoty głównej 29 005 tys. zł ,
- odsetek 1 653 tys. zł.

Pożyczki prezentowane są w bilansie jednostkowym w rozbiciu na inwestycje finansowe krótko i długoterminowe.

12.4. Instrumenty finansowe

Na dzień bilansowy spółka wykazuje w bilansie, zgodnie z określonymi w MSR 39, kategoriami aktywów finansowych i zobowiązań finansowych, następujące pozycje:

- pożyczki i należności w wartości bilansowej 160 012 tys. zł.
- zobowiązania finansowe wyceniane w zamortyzowanym koszcie w wartości bilansowej 210 684 tys. zł.

Zgodnie z powyższym podziałem, wszystkie występujące aktywa oraz zobowiązania finansowe są wyceniane w zamortyzowanym koszcie.

Należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, są wyceniane na dzień bilansowy w wartości zdyskontowanej, zgodnie z metodą zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej. Zgodnie z przyjętą przez spółkę polityką rachunkowości, ze względu na nieistotną różnicę w wycenie, należności i zobowiązania z tytułu dostaw i usług, których termin płatności nie przekracza 120 dni, są wyceniane w kwotach pierwotnie zafakturowanych, z uwzględnieniem odpisów aktualizujących ich wartość.

Standardowe terminy płatności stosowane dla kontrahentów wynoszą 60 dni.

Należności i zobowiązania kwalifikowane jako „pozostałe” są na dzień bilansowy wyceniane w wartości godziwej.

Spółka nie posiada aktywów finansowych, będących zabezpieczeniem zobowiązań lub zobowiązań warunkowych. Nie istnieje również sytuacja aby na rzecz spółki ustanowiono zabezpieczenie.

W okresie sprawozdawczym, w przypadku zaciągniętych kredytów, nie miało miejsca

nie wywiązywanie się spółki z płatności oraz naruszenia warunków tych umów.

W rachunku zysków i strat spółka w pozycji Przychody finansowe wykazuje, odnosząc się do aktywów finansowych nie wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, wartość odsetek, obliczonych z zastosowaniem metody efektywnej stopy procentowej w wartości 1 994 tys. zł.

Odsetki obliczone z zastosowaniem powyższej metody a odnoszące się do zobowiązań finansowych nie wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, pokazywane są w pozycji Koszty finansowe z tytułu odsetek w wysokości 5 175 tys. zł.

Zmiany utraty wartości dla każdej kategorii aktywów finansowych są ukazane w poszczególnych notach:

- dotyczących udzielonych pożyczek – nota 12.3
- dotyczących należności – nota 12.6

Spółka nie stosuje rachunkowości zabezpieczeń.

Zmiany wartości pożyczek udzielonych i lokat w okresie sprawozdawczym oraz porównawczym, przedstawia poniższa tabela.

	tys. zł			
ZMIANA STANU INWESTYCJI FINANSOWYCH	pożyczki udzielone		bankowe lokaty terminowe	
	2007	2006	2007	2006
stan na 01.01	26 735	5 711	3 979	11 962
zwiększenia	8 996	27 060	835 191	360 613
- udzielenia pożyczki	2 621	22 360		
- odsetki	1 632	1 060		
- aktualizacja wyceny	4 743	3 640		
- dokonanie lokaty			835 191	360 613
zmniejszenia	12 761	6 036	834 252	368 596
- spłata pożyczek	354	577		
- spłata odsetek	1 287	559		
- aktualizacja wyceny	11 120	4 900		
- wycofanie lokaty			834 252	368 596
stan na 31.12	22 970	26 735	4 918	3 979

Oprócz pożyczek udzielonych spółkom zależnym (patrz nota 12.3) LPP S.A. udzieliła również dwie pożyczki krajowym kontrahentom z nią współpracującym na kwoty:

1. 128 tys. zł.(na dzień 31.12.2006 roku 201 tys. zł.) Spłata odsetek, ustalonych na poziomie 8% rocznie, oraz rat kwoty głównej, ma zgodnie z umową następować w równych ratach miesięcznych. Termin spłaty ostatniej raty wraz z odsetkami wypada 31 lipca 2009 roku.
2. 1 525 tys. zł.(na dzień 31.12.2006 roku 1 508 tys. zł.), gdzie spłata odsetek, ustalonych na poziomie 7% w skali roku, oraz spłata kwoty głównej ma nastąpić jednocześnie do dnia 31 września 2007 roku.

Dodatkowo zostały również udzielone pożyczki pracownicze na łączną wartość 646 tys. zł. (na dzień 31.12.2006 roku 146 tys. zł) Umowy te są zawarte maksymalnie na 3 lata. Kwoty główne są spłacane w ratach miesięcznych, natomiast spłata odsetek, ustalonych na poziomie 6% w skali roku, przypada w momencie spłaty ostatniej raty kwoty głównej.

W ocenie Spółki wartość bilansowa aktywów finansowych i zobowiązań finansowych jest zbliżona do wartości godziwej. Spółka skorzystała ze zwolnienia MSSF 7 par. 29 i nie ujawniła wartości godziwej aktywów finansowych i zobowiązań finansowych.

Ze względu na brak aktywnego rynku Spółka nie szacowała wartości godziwej pożyczek udzielonych, która, ze względu na zastosowanie stałej stopy procentowej, może różnić się od wartości bilansowej obliczonej metodą amortyzowanego kosztu.

12.5. Zapasy

Na wartość zapasów spółki składają się głównie towary handlowe. Szczegółową strukturę zapasów przedstawiono w tabeli poniżej.

		tys. zł
ZAPASY	31.12.2007	31.12.2006
- materiały	2 140	1 589
- towary	249 670	192 606
- zaliczki na dostawy	828	1 345
RAZEM	252 638	195 540

Wartość zapasów w bilansie pomniejszona jest o kwotę odpisu aktualizującego. Zmiany jego wartości w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

		tys. zł
ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ ZAPASÓW	31.12.2007	31.12.2006
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na początek okresu sprawozdawczego	1 574	455
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako koszty operacyjne w RZIS	1 027	1 148
Wartość odpisów aktualizujących zapasy -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym jako przychody operacyjne w RZIS	347	29
Wartość odpisu aktualizującego wartość zapasów na koniec okresu sprawozdawczego	2 254	1 574

Towary handlowe stanowią również zabezpieczenie zaciągniętego przez spółkę kredytu w banku Pekao S.A. Wartość przewłaszczonej towarów wynosi 3.700 tys. zł i jest ustanowiona, jako zabezpieczenie linii wielocelowej.

Na dzień 31.12.2007 roku wartość zapasów ujęta jako koszt w okresie sprawozdawczym wyniosła 541 314 tys. zł.

12.6. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

Szczegółowe informacje na temat struktury należności spółki zaprezentowane są w tabeli poniżej.

		tys. zł
NALEŻNOŚCI KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006
a) od jednostek powiązanych	104 687	86 469
- z tytułu dostaw i usług,	104 687	86 469
b) należności od pozostałych jednostek	37 862	36 094
- z tytułu dostaw i usług	32 014	31 678
- z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	25	21
- pozostałe	5 823	4 395
RAZEM	142 549	122 563

Należności z tytułu dostaw do kontrahentów zagranicznych na dzień bilansowy wniosły:

- 42 183 tys. USD, co stanowi 99 924 tys. zł
- 4 296 tys. EUR, co stanowi 15 004 tys. zł.

Na dzień 31.12.2007r. wartość należności krótkoterminowych została skorygowana o odpis aktualizujący w kwocie 5 880 tys. zł, z czego kwota 986 tys. zł dotyczy należności od jednostek powiązanych.

Zmiany wartości odpisów aktualizujących w okresie sprawozdawczym oraz okresie porównawczym przedstawia tabela poniżej.

	tys. zł	
ODPIS AKTUALIZUJĄCY WARTOŚĆ NALEŻNOŚCI	31.12.2007	31.12.2006
Wartość odpisu aktualizującego wartość należności na początek okresu sprawozdawczego	13 306	11 410
Wartość odpisów aktualizujących należności -zwiększenia ujęte w okresie sprawozdawczym	3 339	11 218
Wartość odpisów aktualizujących należności -zmniejszenia ujęte w okresie sprawozdawczym	10 765	9 322
Wartość odpisu aktualizującego wartość należności na koniec okresu sprawozdawczego	5 880	13 306

12.7 Środki pieniężne

	tys. zł	
ŚRODKI PIENIĘŻNE	31.12.2007	31.12.2006
Środki pieniężne w kasie i na rachunkach	20 095	14 168
Inne środki pieniężne	4 918	3 979
RAZEM	25 013	18 147

Inne środki pieniężne obejmują lokaty krótkoterminowe. Są one zakładane na różne okresy od jednego dnia do jednego miesiąca, w zależności od aktualnego zapotrzebowania i na dzień bilansowy są wycenione z uwzględnieniem ustalonych dla nich stóp procentowych.

Struktura walutowa środków pieniężnych została zaprezentowana w tabeli.

	tys. zł	
ŚRODKI PIENIĘŻNE – STRUKTURA WALUTOWA	31.12.2007	31.12.2006
w walucie polskiej	17 942	12 079
w walutach obcych (wg walut i po przeliczeniu na PLN)	7 071	6 068
- USD	2 735	765
Tys. zł	6 477	2 161
- RMB	34	1
Tys. zł	11	1
- EUR	167	1 048
Tys. zł	583	3 906
RAZEM	25 013	18 147

Niewykorzystane środki kredytowe, znajdujące się w dyspozycji LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku wynosiły 210 860 tys. zł.

W okresie od 01.01.2007 roku do 31.12.2007 roku spółka dokonała bezgotówkowego rozliczenia wzajemnych transakcji z kontrahentami (w formie kompensat wzajemnych należności i zobowiązań) na łączną kwotę 3 149 tys. zł.

12.8 Kapitał własny*Kapitał podstawowy*

Kapitał podstawowy spółki LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku wynosi 3 407 tys. zł. Podzielony jest na 1.703.500 akcji o wartości nominalnej 2 zł każda. W okresie sprawozdawczym zakończonym 31 grudnia 2007 roku nie wystąpiły zmiany w liczbie akcji.

Całkowitą liczbę akcji z podziałem na poszczególne emisje przedstawia poniższa tabela

Seria/emisja	Rodzaj akcji	Rodzaj uprzywilejowania	Rodzaj ograniczenia praw do akcji	Liczba akcji w szt.	Wartość serii
A	na okaziciela	zwykłe	brak	100	200
B	imienne	uprzywilejowane	brak	350 000	700 000
C	na okaziciela	zwykłe	brak	400 000	800 000
D	na okaziciela	zwykłe	brak	350 000	700 000
E	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
F	na okaziciela	zwykłe	brak	56 700	113 400
G	na okaziciela	zwykłe	brak	300 000	600 000
H	na okaziciela	zwykłe	brak	190 000	380 000
LICZBA AKCJI, RAZEM				1 703 500	

Wszystkie wyemitowane akcje są w pełni opłacone.

W okresie sprawozdawczym spółka LPP S.A. nie wypłacała akcjonariuszom dywidendy.

Akcje imienne należące do Marka Piechockiego i Jerzego Lubiańca w ilości 350.000 szt. są uprzywilejowane co do prawa głosu na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. Każda akcja imienna daje prawo do 5 głosów.

Struktura własności kapitału zakładowego LPP S.A. na dzień 31 grudnia 2007 roku:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki*	324 485	1 024 485	33,01%	19,05%	648 970
Jerzy Lubianec	226 338	926 338	29,85%	11,96%	452 676
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350 000	350 000	11,28%	20,55%	700 000
Commercial Union OFE BPH CU WBK S.A. (CU OFE)	155 760	155 760	5,02%	9,14%	311 520
Pozostali akcjonariusze	646 917	646 917	20,84%	37,98%	1 293 834
RAZEM	1 703 500	3 103 500	100,0%	100,0%	3 407 000

*w dniu 08-02-2008 Pan Marek Piechocki zbył 500 akcji zwykłych, jednocześnie zmniejszając swój udział w ogólnej liczbie głosów na WZA do 32,99% oraz udziale kapitału do 19,02%

Kapitał zapasowy

Kapitał zapasowy, prezentowany w pasywach bilansu na dzień 31.12.2007 roku, został utworzony z zysku netto lat ubiegłych, z nadwyżki osiągniętej przy sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej oraz jako efekt wyceny wynagrodzeń płatnych akcjami.

Część kapitału zapasowego, która powstała jako odpis z wyniku finansowego, została utworzona ustawowo na mocy art. 396 Kodeksu Spółek Handlowych i może być wykorzystana w przyszłości tylko na pokrycie ewentualnej straty.

Struktura kapitału zapasowego przedstawia się następująco:

RODZAJ KAPITAŁU ZAPASOWEGO	tys. zł	
	31 grudnia 2007	31 grudnia 2006
tworzony ustawowo z odpisu z wyniku finansowego	1 136	1 136
tworzony zgodnie ze statutem z odpisu z wyniku finansowego	201 247	158 765
tworzony z nadwyżki wartości emisyjnej akcji	71 202	71 202
tworzony z kwoty wynagrodzeń płatnych akcjami	1 050	1 050
RAZEM	274 635	232 153

Kapitał własny Spółki w okresie hiperinflacji

Przeliczenie kapitału własnego w okresie hiperinflacji odbyło się przy następujących danych:

1. Spółkę założono 18.12.1989 roku wnosząc kapitał w wartości 200 zł (po denominacji),
2. 4 maja 1995 roku spółkę przejął Marek Piechocki i Jerzy Lubianiec,
3. Podwyższenie kapitału podstawowego do kwoty 700 tys. zł zostało zarejestrowane 12 kwietnia 1995 roku,
4. 24 października 1995 roku podjęto uchwałę o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 1.500 tys. zł,
5. 4 stycznia 1996 roku podjęto uchwałę o podwyższeniu kapitału podstawowego do kwoty 2.200 tys. zł.

w tys. zł

Lata	Kapitał BO	Zwiększenia	Inflacja	Dni	Współczynnik inflacji	Kapitał po przeliczeniu
1990	0,2		585,8%	365	6,858	1,4
1991	1,4		70,3%	365	1,703	2,3
1992	2,3		43,0%	365	1,430	3,3
1993	3,3		35,3%	365	1,353	4,5
1994	4,5		32,2%	365	1,322	5,9
1995.01.01	5,9		27,8%	365	1,278	7,6
1995.04.12		700	27,8%	263	1,200	840
1995.10.24		800	27,8%	68	1,052	841
RAZEM 1995						1 689
1996.01.01	1 916 ¹⁾		19,9%	365	1,199	2 298
1996.01.04		1 400 ²⁾	19,9%	362	1,197	1 676
RAZEM 1996						3 974

¹⁾ kapitał na koniec 1995 + zatrzymany wynik finansowy za rok 1995

²⁾ podwyższenie kapitału + aggio

Kapitały na dzień 31.12.1996 (bez zysku za rok obrotowy) wynoszą 3 127 tys. zł. Różnica z przeszacowana kapitałów wynosi 847 tys. zł.

12.9 Dotacje

Na dzień 31.12.2007 roku spółka korzysta z dotacji państwowych w następującym zakresie:

- dofinansowanie do wynagrodzeń i składek ubezpieczeniowych pracowników niepełnosprawnych z Państwowego Funduszu rehabilitacji Osób Niepełnosprawnych;
- dofinansowanie do szkoleń pracowniczych z Unii Europejskiej.

12.10 Rezerwy

Rezerwę na odprawy emerytalne spółka szacuje samodzielnie przy zastosowaniu metod aktuarialnych. Rezerwa na niewykorzystane urlopy tworzona jest na wypłatę w przyszłości zobowiązań spółki wobec jej pracowników, które wynikają ze świadczenia przez nich pracy w okresie obrotowym.

	tys. zł			
	Rezerwa na świadczenia emerytalne i podobne	Rezerwa na niewypłacone wynagrodzenia	Rezerwa na usługi	Rezerwa na niewykorzystany urlop
Stan na 1 stycznia 2007	364	0	0	413
- zawiązanie rezerwy	199	6 993	624	228
- rozwiązanie rezerwy	0	0	0	412
Stan na 31 grudnia 2007	563	6 993	624	229

12.11 Zobowiązania warunkowe

W 2007 roku spółki korzystały z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 60 670 tys. zł., z czego:

- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 7 341 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 36 483 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 16 463 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 141 tys. zł
- wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni biurowo – magazynowych zawartych przez LPP S.A. wyniosła 242 tys. zł

W dniu 31 grudnia 2007 roku wartość poręczeń udzielonych przez spółkę dominującą wyniosła 8 840 tys. zł i wzrosła w stosunku do stanu na 31 grudnia 2006 roku o 1 728 tys. zł.

W opinii Zarządu istnieje znikome prawdopodobieństwo wpływu środków finansowych wykazanych w zobowiązaniach pozabilansowych / warunkowych. Istotą tych zobowiązań jest w przeważającej ilości przypadków gwarantowanie płatności czynszów najmu podmiotów z GK LPP S.A. oraz w mniejszej części poręczenie kredytów udzielanych przez bank klientom LPP S.A. na nabycie towarów spółki.

12.12. Przyszłe zobowiązania wynikające z zawartych umów najmu.

LPP SA jest stroną umów najmu, na mocy których korzysta z powierzchni wykorzystywanych do prowadzenia sieci salonów firmowych Cropp i Reserved.

Wartość czynszów obciążająca koszty okresu wynosi 75 449 tys. zł. W kwocie tej zawierają się zarówno czynsze minimalne oraz warunkowe, uzależnione od wysokości osiągniętego obrotu. Kwota czynszów warunkowych nie została wyodrębniona ze względu na ich nieistotną wartość.

Łączne przyszłe opłaty minimalne z tytułu umów najmu, oszacowane wg stanu na 31 grudnia 2007 roku przedstawiają się następująco:

- kwoty wymagalne w okresie 12 miesięcy od dnia bilansowego	73 460 tys. zł
- kwoty wymagalne w okresie od 12 miesięcy do 5 lat od dnia bilansowego	196 256 tys. zł
- kwoty wymagalne w okresie powyżej 5 lat od dnia bilansowego	43 582 tys. zł

Postanowienia terminowych umów najmu rodzących wyżej wymienione opłaty są typowymi dla tego rodzaju umów. Oprócz czynszu minimalnego przewidują one zazwyczaj warunkowe czynsze związane z przekroczeniem pewnego poziomu przychodów w danym lokalu, wyrażone określonym procentem od wartości tych przychodów. W okresie sprawozdawczym ich wartość była pomijalnie mała, gdyż stanowiła jedynie 3,6 procent łącznej wartości wszystkich czynszów najmu. Umowy zawierają także klauzule waloryzacyjne łączące wartość czynszu ze statystycznymi wskaźnikami wzrostu cen. Niektóre z nich zawierają możliwość przedłużenia umowy najmu na kolejny okres, pozostawiając decyzję po stronie najemcy. Ponieważ umowy dotyczą lokali znajdujących się głównie w wielkopowierzchniowych obiektach handlowych, nie istnieje możliwość zakupu przedmiotu najmu.

12.13 Kredyty

Na dzień 31 grudnia 2007 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2007		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys. zł	waluta w tys.		
PKO BP S.A.	33 079		wibor 1 m + marża banku	23.06.2008
PKO BP S.A.	16 865		wibor 1 m + marża banku	04.11.2017
Fortis Bank Polska S.A.	15 061		wibor 1 m + marża banku	28.10.2008
Raiffeisen Bank Polska S.A.	11 000		wibor 1 m + marża banku	29.05.2009
RAZEM	76 005			

Na kredyty bankowe w wysokości 76 005 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 27 865 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 48 140 tys. zł.

Kredyty długoterminowe w kwotach 11 000 tys. zł oraz 16 865 tys. zł zostały zaciągnięte odpowiednio w Raiffeisen Bank Polska S.A. oraz w PKO BP S.A. Kredyt zaciągnięty w banku PKO BP S.A. jest kredytem inwestycyjnym z przeznaczeniem na budowę centrum logistycznego w Pruszczu Gdańskim.

Na dzień 31 grudnia 2006 roku zadłużenie wynikające z kredytów bankowych przedstawiało się następująco:

Bank	wykorzystanie kredytów na 31 grudnia 2006		Koszt kredytu	Termin spłaty
	w tys. zł	waluta w tys.		
PKO BP SA	51 540		wibor 1 m + marża banku	23.06.2008
BPH S.A.	20 835		wibor 1 m + marża banku	31.07.2007
Fortis Bank Polska SA	40 260		wibor 1 m + marża banku	30.10.2007
Raiffeisen Bank Polska S.A.	3	1 USD	libor 1 m+ marża banku	30.05.2008
Raiffeisen Bank Polska S.A.	11 037		wibor 1 m+ marża banku	30.05.2008
RAZEM	123 675			

Na kredyty bankowe w wysokości 123 675 tys. zł składają się:

- kredyty długoterminowe w kwocie 11 000 tys. zł,
- kredyty krótkoterminowe w kwocie 112 675 tys. zł.

Kwotę 11 000 tys. zł stanowi kredyt długoterminowy zaciągnięty w Raiffeisen Bank Polska S.A.

Szczegółowe dane dotyczące kredytów bankowych przedstawiają się następująco:

Bank	Rodzaj kredytu /linii	Kwoty i waluty przyznanych kredytów:		Zabezpieczenie
		kwota w tys	waluta	
PKO BP S.A.	Linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	2 weksle własne in blanco
PKO BP S.A.	Kredyt inwestycyjny	100 000	PLN	hipoteka zwykła i kaucyjna, przelew wierzytelności z polisy, weksel in blanco
Pekao S.A.	Linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	przewłaszczenie towarów na kwotę 3.700 tys. zł, cesja praw z polisy ubezpieczeniowej, weksel własny in blanco
Fortis Bank Polska S.A.	Limit kredytowy – wielowalutowa	100 000	PLN	weksel własny in blanco
Raiffeisen Bank Polska S.A.	Linia wielocelowa – wielowalutowa	100 000	PLN	Weksel własny in blanco
RAZEM		500 000	PLN	

12.14 Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe

		tys. zł
ZOBOWIĄZANIA KRÓTKOTERMINOWE	31.12.2007	31.12.2006
a) wobec jednostek zależnych	3 085	2 568
- z tytułu dostaw i usług	3 085	2 568
b) wobec pozostałych jednostek	144 040	100 736
- z tytułu dostaw i usług,	131 593	94 176
- z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	12 213	6 430
- pozostałe	234	130
RAZEM	147 125	103 304

Zobowiązania handlowe regulowane są w terminie do trzech miesięcy.

Zobowiązania z tytułu dostaw i usług wobec dostawców zagranicznych na dzień bilansowy wyniosły:

- 29 064 tys. USD, co stanowi 73 206 tys. zł,
- 369 tys. EUR, co stanowi 1 371 tys. zł,
- 3 705 tys. HUF, co stanowi 54 tys. zł,
- 102 tys. CZK, co stanowi 14 tys. zł.

12.15 Rozliczenia międzyokresowe

Wartość krótkoterminowych rozliczeń międzyokresowych na dzień 31.12.2007 r., wyniosła 2 624 tys. zł. Na kwotę tą składają się następujące tytuły:

ROZLICZENIA MIĘDZYOKRESOWE	31.12.2007	31.12.2006
Czynsz za najem lokali handlowych, do rozliczenia w ciągu 12 m-cy od dnia bilansowego	863	1 693
Koszty ubezpieczeń i gwarancji celnych	399	386
Nadzór nad oprogramowaniem	579	453
Prowizje od kredytów bankowych	164	189
Reklama, k. energii, opłaty licencyjne	130	45
Przyszłe podróże służbowe i szkolenia	221	105
Inne	268	166
RAZEM	2 624	3 037

12.16 Przychody

	tys. zł	
PRZYCHODY	01.01.07-31.12.07r.	01.01.06-31.12.06r.
1) przychody netto ze sprzedaży usług	13 621	10 039
2) przychody netto ze sprzedaży towarów i materiałów	1 089 304	738 923
RAZEM	1 102 925	748 962

Przychody ze sprzedaży usług dotyczą:

- sprzedaży know-how w zakresie prowadzenia salonów firmowych przez kontrahentów krajowych i zagranicznych,
- wynajmowania przez spółkę własnych środków transportu.

	tys. zł	
POZOSTAŁE PRZYCHODY OPERACYJNE	01.01.07-31.12.07r.	01.01.06-31.12.06r.
1. Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	126	123
2. Dotacje	21	194
3. Inne przychody operacyjne, w tym:	13 609	10 710
- odwrócenie odpisów aktualizujących	10 406	8 293
RAZEM	13 756	11 027

	tys. zł	
PRZYCHODY FINANSOWE	01.01.07-31.12.07r.	01.01.06-31.12.06r.
1. Odsetki, w tym	1 994	1 429
- od jednostek powiązanych	1 490	1 035
2. Dywidendy	922	1 137
3. Aktualizacja wartości inwestycji	5 744	3 440
2. Inne, w tym:	23	40
RAZEM	8 683	6 046

12.17 Koszty

	tys. zł	
KOSZTY WEDŁUG RODZAJU	01.01.07-31.12.07r.	01.01.06-31.12.06r.
1) amortyzacja	31 538	28 958
2) zużycie materiałów i energii	27 659	17 263
3) usługi obce	249 729	185 827
4) podatki i opłaty	1 763	1 287
5) wynagrodzenia	49 795	27 387
6) ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia, w tym	8 763	5 583
- składka emerytalna	3 305	2 118
7) pozostałe koszty rodzajowe	41 811	26 203
RAZEM	411 058	292 508
Zmiana stanu produktów	184	-119
Wartość kosztów sprzedaży i ogólnego zarządu prezentowana w rachunku zysków i strat	410 874	292 627

	tys. zł	
POZOSTAŁE KOSZTY OPERACYJNE	01.01.07-31.12.07r.	01.01.06-31.12.06r.
1) Aktualizacja wartości aktywów niefinansowych, w tym:	4 915	12 041
- odpisy aktualizujące należności od jednostek powiązanych	1 143	9 277
2) Inne, w tym	7 512	5 185
- darowizny	2 282	2 018
- straty w majątku obrotowym	3 567	2 134
- koszty remontów, napraw oraz straty w majątku trwałym	611	742
RAZEM	12 427	17 226

	tys. zł	
KOSZTY FINANSOWE	01.01.07-31.12.07r.	01.01.06-31.12.06r.
1) Odsetki	5 347	6 421
2) Aktualizacja wartości inwestycji, w tym:	9 517	7 195
- odpisy aktualizujące wartość udziałów i pożyczek	9 517	7 195
3) Inne, w tym:	12 712	4 141
- prowizje od kredytów bankowych i gwarancji	496	562
- saldo różnic kursowych	12 216	3 579
RAZEM	27 576	17 757

12.18 Podatek dochodowy

Główne składniki obciążenia podatkowego za 2007 rok oraz okres porównywalny przedstawiają się następująco:

	w tys. zł.	
Rachunek zysków i strat	2007	2006
Bieżący podatek dochodowy	32 541	13 191
Odroczony podatek dochodowy	-1 596	-3 233
RAZEM	30 945	9 958

Uzgodnienie podatku dochodowego od wyniku finansowego brutto przed opodatkowaniem według ustawowej stawki podatkowej, z podatkiem dochodowym wykazanym w rachunku zysków i strat za okresy od stycznia do grudnia 2007 roku i 2006 roku przedstawiono w poniższej tabeli.

	tys. zł	
PODATEK DOCHODOWY BIEŻĄCY	2007	2006
Zysk/strata brutto	149 257	52 901
Różnice trwałe niepodatkowe	16 038	831
Zysk/strata brutto przed opodatkowaniem	165 295	53 732
Podatek dochodowy wg ustawowej stawki 19%	31 406	10 209
Korekta różnic przejściowych dot. amortyzacji	0	132
Ulgi podatkowe	-461	-383
Inne	0	0
Podatek dochodowy wykazany w rzis	30 945	9 958

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2007 ROK

Wartość aktywów oraz rezerwy na podatek odroczony wykazanych w bilansie wynika z tytułów i wartości przedstawionych w poniższej tabeli.

	tys. zł	
AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROCZONEGO:	31.12.2007	31.12.2006
nadwyżka amortyzacji bilansowej środków trwałych nad podatkową	2 420	1 873
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	3 433	1 681
aktualizacja należności handlowych	399	2 091
wycena udzielonych pożyczek	1 050	579
aktualizacja środków trwałych	242	235
aktualizacja wartości inwestycji	2 242	2 049
aktualizacja wartości zapasów	428	299
wynagrodzenia i narzuty	607	
pozostałe różnice przejściowe	374	403
RAZEM	11 195	9 210

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROCZONEGO:	31.12.2007	31.12.2006
przyspieszona amortyzacja podatkowa	3 794	3 547
nie otrzymane odsetki od dzielonych pożyczek	324	258
nie otrzymane odszkodowania	232	83
pozostałe	40	113
RAZEM	4 390	4 001

Odroczony podatek dochodowy wykazany w rachunku zysków i strat za okres od stycznia do grudnia roku 2007 oraz roku 2006 wynika z następujących pozycji:

	tys. zł	
AKTYWA Z TYTUŁU PODATKU ODROCZONEGO:	31.12.2007	31.12.2006
nadwyżka amortyzacji bilansowej środków trwałych nad podatkową	546	721
naliczenie różnic kursowych zobowiązania	1 752	1 176
aktualizacja należności handlowych	-46	378
wycena udzielonych pożyczek	473	378
aktualizacja środków trwałych	7	-53
aktualizacja wartości inwestycji	-1 454	851
aktualizacja wartości zapasów	129	212
wynagrodzenia i narzuty	607	
pozostałe różnice przejściowe	-29	-36
RAZEM	1 985	3 627

	tys. zł	
REZERWA Z TYTUŁU PODATKU ODROCZONEGO:	31.12.2007	31.12.2006
przyspieszona amortyzacja podatkowa	247	154
nie otrzymane odsetki od dzielonych pożyczek	66	95
Nie otrzymane odszkodowania	149	83
pozostałe	-73	62
RAZEM	389	394

12.19. Transakcje z jednostkami powiązanymi

Za jednostki powiązane ze spółką, uznano:

- spółki krajowe i zagraniczne w których LPP sprawuje kontrolę poprzez posiadanie bezpośrednio udziałów,
- kluczowy personel kierowniczy LPP i jego bliscy członkowie rodzin,
- podmioty, w których osoby zaliczone do kluczowego personelu lub ich bliscy członkowie rodzin sprawują kontrolę lub na które wywierają znaczący wpływ, w znaczeniu wynikającym z MSR 24.

12.19.1. Kluczowy personel

Kluczowym personelem LPP S.A. są członkowie zarządu oraz rady nadzorczej.

Wartość krótkoterminowych świadczeń pracowniczych kluczowego personelu kierowniczego, za okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r. wyniosła 1 662 tys. zł. Wynagrodzenia prezentowane odrębnie dla każdej z osób zaliczonych do kluczowego personelu, kształtują się następująco:

Marek Piechocki - Prezes Zarządu 450 tys. zł,
 Alicja Milińska - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł,
 Dariusz Pachla - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł,
 Stanisław Drelisak - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł,
 Aleksander Moroz - Wiceprezes Zarządu 300 tys. zł.

Przewodniczący Rady Nadzorczej 12 tys. zł – z tytułu innego niż udział w pracach Rady Nadzorczej.

Osoby z kluczowego personelu pełnią funkcje zarządcze w jednostkach powiązanych, jednakże nie otrzymują wynagrodzeń ani nagród z tytułu pełnienia wyżej wymienionych funkcji.

W okresie sprawozdawczym została zawarta umowa pożyczki pomiędzy LPP S.A. a Markiem Piechockim na kwotę 200 tys. zł. Umowa ta została podpisana na warunkach przyjętych standardowo dla umów pracowniczych 6 % w skali roku. Na dzień 31.12.2007 roku nierozliczona wartość pożyczki wynosi 86 tys. zł. i zgodnie z umową powinna zostać spłacona w okresie 1 roku od dnia jej zawarcia.

Dodatkowo, zgodnie z Uchwałą Rady Nadzorczej członkowie Zarządu mają prawo do dodatkowego wynagrodzenia zależnego od poziomu osiągniętego zysku netto przez GK LPP S.A. Wartość tego wynagrodzenia w przypadku przekroczenia 120 mln zł skonsolidowanego zysku netto w 2007 roku równa jest dwudziestokrotności miesięcznego wynagrodzenia brutto, co oznacza kwotę 780 tys. zł w przypadku Prezesa Zarządu oraz 520 tys. zł w przypadku każdego Wiceprezesa Zarządu. Nagrody te nie zostały jeszcze wypłacone i prawo do nich może zostać zamienione przez członków Zarządu na prawo do objęcia akcji zgodnie z regulaminem programu motywacyjnego.

12.19.2 Transakcje z podmiotami powiązanymi

					tys. zł
l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania na 31.12.2007	należności na 31.12.2007	przychody w okresie 2007 roku	koszty w okresie 2007 roku
1.	Zależne spółki krajowe ogółem	3 085	1 426	97	54 257
2.	Zależne spółki zagraniczne	0	104 248	147 644	0
RAZEM		3 085	105 674	147 741	54 257

					tys. zł
l.p.	PODMIOTY POWIĄZANE	zobowiązania na 31.12.2006	należności na 31.12. 2006	przychody w okresie 2006 roku	koszty w okresie 2006 roku
1.	Zależne spółki krajowe ogółem	2 567	944	96	44 418
2.	Zależne spółki zagraniczne	0	94 190	107 171	0
RAZEM		2 567	95 134	107 267	44 418

Wielkości podane w tabeli obrazują tylko transakcje wzajemne pomiędzy LPP S.A. a jednostkami powiązanymi i są prezentowane z punktu widzenia jednostki dominującej.

Dane, które wykazane są jako zobowiązania LPP S.A., są należnościami w spółkach powiązanych, a koszty są przychodami w podanych spółkach.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi były zawierane na warunkach rynkowych.

Przychody od spółek krajowych, pochodzą z wynajmu pomieszczeń biurowych na potrzeby działalności tychże firm, natomiast przychody od spółek zagranicznych pochodzą ze sprzedaży towarów oraz usług.

Koszty związane z krajowymi spółkami zależnymi, dotyczą wynajmu nieruchomości, w których prowadzone są sklepy Cropp Town, Reserved, ReKids i Esotiq.

Terminy płatności ustalane dla spółek zależnych mieszczą się w przedziale od 45 do 120 dni.

Ponadto LPP S.A. udzieliła zagranicznym spółkom zależnym pożyczek, przeznaczonych na finansowanie ich rozwoju w tym na rozwój sieci sklepów Reserved, ReKids, Cropp i Esotiq. Dane liczbowe dotyczące stanu należności z tego tytułu przedstawiono w punkcie 12.3 Inwestycje w podmiotach zależnych.

12.20 Segmenty

Działalność spółki nie stwarza potrzeby prezentowania jej w podziale na segmenty.

LPP S.A. prowadzi jeden rodzaj działalności – a więc występuje jeden segment branżowy.

Kryterium geograficzne - lokalizacji aktywów w krajach Unii Europejskiej oraz poza nią, które jest podstawą do wyodrębnienia segmentów w sprawozdaniu Grupy Kapitałowej LPP, w przypadku spółki nie występuje – całość aktywów jest bowiem zlokalizowana w Polsce.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Stanisław Dreliszak

Dariusz Pachla

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku

SPRAWOZDANIE ZARZĄDU Z DZIAŁALNOŚCI SPÓŁKI LPP S.A. ZA ROK 2007

1. Informacje o podstawowych produktach, towarach lub usługach wraz z określeniem wartościowym i ilościowym oraz udziałem poszczególnych produktów, towarów i usług (jeżeli są istotne) albo ich grup w sprzedaży emitenta ogółem, a także zmianach w tym zakresie w danym roku obrotowym.

LPP S.A. jest firmą zajmującą się projektowaniem i dystrybucją odzieży w Polsce i krajach Europy Centralnej i Wschodniej. Odzież jest podstawowym towarem sprzedawanym przez Spółkę. Każdy z wyrobów wprowadzany jest do obrotu pod jednym ze znaków towarowych, z których najistotniejsze to Reserved, Cropp oraz wprowadzona na rynek 2006 roku marka Esotiq.

Wszystkie znaki są zarejestrowane i Spółka ma do nich wyłączne prawo.

Projekty odzieży sporządzone w biurze projektowym mieszczącym się w siedzibie Spółki w Gdańsku są następnie przekazywane do działu zakupów, który zleca produkcję poszczególnych wyrobów nawiązując w tym celu współpracę z zakładami w Polsce i poza granicami. Lokowanie produkcji w Chinach przebiega za pośrednictwem biura handlowego Spółki znajdującego się w Szanghaju. Wyroby sprzedawane przez Spółkę mieszczą się w kategorii ubrań o charakterze młodzieżowym. Są to zarówno okrycia wierzchnie (kurtki, płaszcze), swetry, bluzy, spodnie, sukienki, bluzki, koszule, jak i bielizna, a także dodatki uzupełniające – czapki, szale, rękawiczki itp. Niewielkie ilości odzieży i obuwia innych marek oferowanego w sieci sklepów Cropp Town są nabywane w Polsce od dystrybutorów.

Spółka osiąga także przychody ze sprzedaży usług. Są to głównie przychody z tytułu opłat franchisingowych jakie spółka pobiera w Polsce i poza granicami. W 2007 roku wyniosły one ok. 11.285 tys. zł.

Źródło przychodów	2007		2006		Zmiana
	tys. zł	Udział w sprzedaży %	tys. zł	Udział w sprzedaży %	%
Sprzedaż towarów handlowych	1 089 304	98,77 %	738 922	98,70%	47,42%
Sprzedaż usług	13 621	1,23%	10 040	1,30%	35,67%
Razem	1 102 925	100,00 %	748 962	100,00 %	47,26 %

Wartość przychodów ze sprzedaży osiągniętych w poszczególnych kanałach dystrybucji oraz ich udział w całości sprzedaży przedstawia poniższa tabela.

Kanał dystrybucji	2007		2006		Zmiana
	tys. zł	Udział w sprzedaży %	tys. zł	Udział w sprzedaży %	%
Salony Reserved	655 099	59,40%	431 110	57,60%	51,96%
Eksport *	173 755	15,75%	128 956	17,20%	34,74%
Salony Cropp	202 155	18,33%	127 004	17,00%	59,17%
Pozostałe	71 916	6,52%	61 892	8,30%	16,20%
Razem	1 102 925	100,00 %	748 962	100,00 %	47,26 %

*sprzedaż do zależnych spółek zagranicznych - 141.697,3 tys. zł

Podstawowymi kanałami dystrybucji, które zapewniają Spółce możliwość rozwoju są budowane sieci Salonów Reserved i Cropp.

2. Informacje o rynkach zbytu, w podziale na krajowe i zagraniczne oraz o źródłach zaopatrzenia w materiały do produkcji, w towary i usługi, ze wskazaniem uzależnienia od jednego lub kilku odbiorców i dostawców, a w przypadku gdy udział jednego odbiorcy lub dostawcy osiąga co najmniej 10% przychodów ze sprzedaży ogółem – nazwy dostawcy lub odbiorcy, jego udział w sprzedaży lub zaopatrzeniu oraz jego formalne powiązania z emitentem.

Odbiorcy LPP S.A. zlokalizowani są w Polsce i poza granicami.

Ponad 15 % sprzedaży Spółki skierowane było na rynki zagraniczne, z czego około 82 % trafiło do spółek zależnych LPP S.A. , zlokalizowanych na terenie Litwy, Łotwy, Estonii, Ukrainy, Czech, Węgier oraz Rosji . Spółki te budują sieci Salonów Reserved, a od 2005 roku również Cropp na swoim terenie.

Główni, nie powiązani ze Spółką odbiorcy eksportowi to firmy z Rosji, Ukrainy, Słowacji .

Ze względu na fakt, iż Spółka korzysta z różnych kanałów dystrybucyjnych nie jest prowadzona ewidencja przychodów ze sprzedaży wg struktury geograficznej w kraju. W wewnętrznej ewidencji Spółka prowadzi podział na sprzedaż krajową i eksportową oraz ze względu na kanały dystrybucji.

Uzależnienie Emitenta od odbiorców

Spółka nie jest uzależniona od żadnego odbiorcy. Udział żadnego z odbiorców nie przekroczył 10% wartości sprzedaży spółki.

Sprzedaż w 2007 r. w podziale na krajowe i zagraniczne rynki zbytu w porównaniu do roku ubiegłego przedstawia poniższa tabela:

	2007		2006		zmiana
Kierunek sprzedaży	tys. zł	Udział w sprzedaży %	tys. zł	Udział w sprzedaży %	%
Sprzedaż krajowa	929 170	84,25%	620 006	82,80%	49,9%
Sprzedaż eksportowa	173 755	15,75%	128 956	17,20%	34,7%
Razem	1 102 925	100,00%	748 962	100,00%	47,3%

Uzależnienie Emitenta od dostawców

Spółka nie jest uzależniona od żadnego z dostawców.

Firmy produkcyjne - podwykonawcy LPP S.A. przeważnie mają swoje siedziby w Chinach. Zakupy dokonane w tym kraju stanowiły 74,83% wszystkich zakupów. Poza tym Spółka zakupiła towary u polskich producentów (8,52%); pozostała wartość zakupów przypada na: inne kraje europejskie (3,08%) i na inne kraje azjatyckie (13,55%). Wartość zakupów dokonanych u żadnego z dostawców nie przekroczyła wielkości 10% sprzedaży.

Spółka zawarła umowy ramowe, które określają ogólne warunki współpracy. Konkretnie wyroby produkowane są dla Spółki na podstawie szczegółowych umów, zawieranych dla realizacji poszczególnych dostaw.

3. Omówienie podstawowych wielkości ekonomiczno – finansowych, ujawnionych w rocznym sprawozdaniu finansowym, w szczególności opis czynników i zdarzeń, w tym nietypowych, mających znaczący wpływ na działalność emitenta i osiągnięte przez niego zyski lub poniesione straty w roku obrotowym.

Podstawowe zadania zrealizowane przez spółkę w 2007 roku:

- 1) Osiągnięcie przychodów ze sprzedaży na poziomie 1.103 mln zł (wyższe o 47% od osiągniętych w 2006 roku),
- 2) Osiągnięcie zysku netto na poziomie 118 mln zł (wyższego o 175% od osiągniętego w 2006 roku)
- 3) Wzrost przychodów ze sprzedaży kolekcji Reserved o 52% do poziomu 655 mln zł, oraz wzrost przychodów sieci Cropp Town o 59% do poziomu 202 mln zł.;
- 4) Zwiększenie łącznej powierzchni Salonów Reserved z poziomu prawie 59 tys. m. kw. na koniec 2006 roku do poziomu ponad 68 tys. m kw. na koniec 2007 roku. 31 grudnia 2006 roku Spółka posiadała na terenie Polski 96 sklepów pod marką Reserved, a 31- grudnia 2007 - 109 salonów tej marki.,
- 5) Zwiększenie łącznej powierzchni Salonów Cropp Town z poziomu 16 tys. m. kw. na koniec 2006 roku do poziomu ponad 20 tys. m kw. na koniec 2007 roku. 31 grudnia 2006 roku Spółka posiadała na terenie Polski 67 sklepów pod marką Cropp Town a 31 grudnia 2007 ta liczba wynosiła 98 salonów.

Wyniki osiągnięte przez emitenta w podstawowej mierze zależą od funkcjonowania dwóch detalicznych sieci sprzedaży Reserved i Cropp. Mimo, że nadal najistotniejszą część przychodów i zysku wypracowują sklepy Reserved to w roku 2007 dynamika wzrostu przychodów sieci Cropp Town była nieco wyższa niż salonów Reserved.

Na bardzo dobre wyniki osiągnięte w 2007 roku wpływ miały przede wszystkim udane kolekcje zarówno wiosenno-letnia jak i jesienno- zimowa. Obie kolekcje zostały pozytywnie ocenione przez klientów. Spółce udało się dopasować swoje wyroby do aktualnych gustów konsumentów i właściwie dostosować ofertę do zmieniających się trendów. Spółka uniknęła „fashion risk” czyli ryzyka wypuszczenia na rynek nietrafionych kolekcji i zakończyła rok z zyskiem netto lepszym o 174% od osiągniętego w roku poprzednim.

Dodatkowy wpływ na bardzo dobre wyniki w 2007 roku miała duża dynamika wzrostu handlu detalicznego w Polsce i w krajach w których spółka posiada salony wynikająca z korzystnej sytuacji w kraju (wzrost gospodarczy, spadek bezrobocia a w konsekwencji wyższe średnie dochody).

Szczegółowe omówienie czynników zewnętrznych i wewnętrznych zamieszczono w punkcie 14.

Podstawowe wielkości ekonomiczno - finansowe oraz dynamikę ich zmian w stosunku do poprzedniego roku, przedstawia tabela poniżej.

wyszczególnienie	2007 (tys. zł)	2006 rok (tys. zł)	zmiana %
przychody netto ze sprzedaży	1 102 925	748 962	47,26%
zysk brutto na sprzedaży	577 695	363 438	58,95%
zysk na sprzedaży	166 822	70 811	135,59%
zysk na działalności operacyjnej	168 150	64 612	160,25%
zysk na działalności gospodarczej	149 257	52 901	182,14%
zysk netto	118 312	42 943	175,51%
kapitał własny	396 354	278 042	42,55%
zobowiązania i rezerwy na zobowiązania:	259 765	235 438	10,53%
<i>zobowiązania długoterminowe</i>	27 865	11 000	153,32%
<i>zobowiązania krótkoterminowe:</i>	217 667	218 250	-0,06%
- kredyty bankowe	48 140	112 675	-57,28%
- wobec dostawców	134 678	96 744	39,21%
aktywa trwałe	228 569	170 534	34,03%
aktywa obrotowe	427 549	342 946	24,67%
zapasy	252 638	195 541	29,20%
należności krótkoterminowe	142 549	122 563	16,31%

Wzrost przychodów ze sprzedaży o 47,26% został osiągnięty głównie poprzez rozwój sieci Salonów Reserved i Cropp Town (wzrost ogólnej powierzchni handlowej o ok. 18%). Marża brutto osiągnęła wielkość wyższą od ubiegłorocznej i wyniosła 52,38%.

Zysk na sprzedaży wzrósł o 135,59% i dynamika jego była znacznie wyższa w porównaniu do roku ubiegłego. Koszty sprzedaży wzrosły o 39,60%, a koszty ogólnego zarządu o 46,36%.

Zysk na działalności operacyjnej wyniósł 168 150 tys. zł (wzrost o 160,25%) zapewniając osiągnięcie marży operacyjnej na poziomie 15,25% (w roku poprzednim odpowiednio 64 612 tys. zł i 8,63%). Na wielkość tego zysku wpływ miała także kwota odwrócenia odpisu aktualizującego należności w spółkach zależnych w wysokości 8 821 tys. zł., zwiększając pozostałe przychody operacyjne.

Zysk na działalności gospodarczej wyniósł 149 257 tys. zł i był wyższy od osiągniętego w roku ubiegłym o 182,14%. Dodatkowy wpływ na jego wysokość miała wartość odwrócenia części odpisu aktualizacyjnego utworzonego na udziały oraz pożyczki udzielone w jednostkach zależnych w wysokości 5 744 tys. zł, która zwiększyła pozostałe przychody finansowe. Zysk netto wypracowany w roku 2007 wyniósł 118 312 tys. zł i był wyższy od ubiegłorocznego o 175%. Zysk ten zapewnił osiągnięcie marży netto na poziomie 10,72% (w 2006 roku rentowność wyniosła 5,73%).

Kapitał własny LPP S.A. wzrósł w 2007 roku o 42,55%. Spowodowane to było przeniesieniem wypracowanego zysku na kapitał.

Stan zobowiązań długoterminowych zwiększył się o 153,32 % – środki przeznaczone są na budowę centrum logistycznego.

Stan zobowiązań krótkoterminowych pozostał na nie zmienionym poziomie. Na koniec 2007 roku zadłużenie z tytułu kredytów bankowych było niższe o 57,28% w stosunku do końca 2006 roku. Jednocześnie zobowiązania krótkoterminowe wobec dostawców wzrosły o 39,21%. Wielkość tej zmiany wynika ze wzrostu zapotrzebowania na towary (rozwój sieci).

W analizowanym okresie majątek trwały wzrósł o 34,03% co było wynikiem nakładów inwestycyjnych, a przede wszystkim nakładów rzeczowych w salonach Reserved i Cropp Town.

Majątek obrotowy wzrósł o 24,67% w stosunku do końca 2006 roku. Było to spowodowane wzrostem stanu należności krótkoterminowych (16,31%) głównie wynikających ze wzrostu sprzedaży poza Polską realizowanego przez spółki zależne, oraz wzrostem stanu zapasów, które zwiększyły się o 29,20%.

Wartość syntetycznych wskaźników rentowności przedstawionych w poniższej tabeli wynika wprost z opisanych wyżej przyczyn kształtujących wartość poszczególnych kategorii zysku.

1. Wskaźniki rentowności

W 2007 roku wszystkie wskaźniki rentowności wzrosły w porównaniu z rokiem ubiegłym i potwierdzają wysoką zyskowność sprzedaży, majątku i kapitału.

Marża zysku operacyjnego w 2007 roku wyniosła 15,25% i w stosunku do roku ubiegłego wzrosła o 6,62 punkta procentowego. Poziom tego wskaźnika – 15,25% pokazuje wysoką efektywność podstawowych działań i procesów realizowanych w spółce - jest to podstawowy wskaźnik określający rentowność firmy.

Marża zysku netto w 2007 roku wyniosła 10,73% i była większa o 4,99 punkta procentowego od marży zysku z ubiegłego roku. W roku 2007 każda złotówka z przychodów ze sprzedaży dała 11 groszy zysku po opodatkowaniu, analogicznie w ubiegłym roku obrotowym 6 groszy.

Poziom wskaźnika rentowności aktywów osiągnął w 2007 ponad 20%, co oznacza, że każda złotówka zaangażowana w finansowanie aktywów wypracowała zysk w wysokości 20 groszy (w roku poprzednim tylko 9 groszy).

Stopa zwrotu z kapitału własnego osiągnęła w 2007 roku poziom 35,11%.

Przedstawione w tabeli wskaźniki, wyliczone są według następujących formuł:

- marża zysku brutto na sprzedaży – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- marża zysku operacyjnego – stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- marża zysku netto – stosunek zysku netto do przychodów ze sprzedaży towarów i usług,
- rentowność aktywów – stosunek zysku netto do średniego stanu aktywów w ciągu roku,
- rentowność kapitałów własnych – stosunek zysku netto do średniego stanu kapitałów własnych w ciągu roku.

wielkość	2007	2006	zmiana
	%	%	
marża zysku brutto na sprzedaży	52,38%	48,53%	3,85%
marża zysku operacyjnego	15,25%	8,63%	6,62%
marża zysku netto (ROS)	10,73%	5,73%	4,99%
rentowność aktywów (ROA)	20,23%	9,18%	11,05%
rentowność kapitałów własnych (ROE)	35,11%	16,74%	18,37%

2. Wskaźniki płynności;

Przedstawione poniżej wskaźniki płynności zmieniły się nieco w stosunku do roku ubiegłego, ulegając poprawie.

Wskaźnik płynności bieżącej wzrósł w stosunku do roku ubiegłego o 25% i wynosi prawie 2. Wskaźnik płynności szybki również uległ poprawie w stosunku do roku ubiegłego, gdyż osiągnął wartość 0,8.

Obrót zapasami obniżył się z 164 do 154 dni. Choć jest to wielkość korzystniejsza, wciąż występuje konieczność jej poprawiania.

Wskaźnik rotacji należności uległ obniżeniu w stosunku do roku ubiegłego co świadczy o poprawie w wywiązywaniu się odbiorców spółki ze swych zobowiązań finansowych.

Rotacja zobowiązań wzrosła z 65 do 79 dni, co pozwala na zmniejszenie zaangażowania własnych środków.

Wskaźniki zostały wyliczone według poniższych formuł:

- wskaźnik płynności bieżący - stosunek aktywów obrotowych do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik płynności szybki - stosunek aktywów obrotowych pomniejszonych o zapasy do bilansowej wartości zobowiązań krótkoterminowych;
- wskaźnik rotacji zapasów w dniach – stosunek średniej wysokości zapasów, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji należności w dniach – stosunek średniej wysokości należności z tyt. dostaw i usług, do przychodów ze sprzedaży pomnożony przez liczbę dni danego okresu;
- wskaźnik rotacji zobowiązań handlowych w dniach – stosunek średniej wysokości zobowiązań wobec dostawców, do kosztów sprzedanych towarów i produktów pomnożony przez liczbę dni danego okresu;

	2007	2006	zmiana
wielkość			%
wskaźnik płynności bieżący	1,96	1,57	25,00%
wskaźnik płynności szybki	0,80	0,68	18,98%
rotacja zapasów (dni)	154	164	-6,16%
rotacja należności (dni)	43	49	-12,46%
rotacja zobowiązań handlowych (dni)	79	65	21,48%

3. Wskaźniki zarządzania majątkiem;

Wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym uległ poprawie ze względu na większą dynamikę przyrostu kapitałów własnych niż aktywów trwałych. Kapitał własny w pełni pokrywa majątek trwały.

Wskaźniki zadłużenia ogółem i zadłużenia krótkoterminowego uległy zmniejszeniu w porównaniu do roku 2006.

Natomiast wskaźnik zadłużenia długoterminowego uległ zwiększeniu, ze względu na kredyt długoterminowy o charakterze inwestycyjnym, który przeznaczony jest na finansowanie kosztów realizacji inwestycji polegającej na budowie Centrum Dystrybucyjnego LPP S.A.

Wskaźniki zostały wyliczone wg poniższych formuł:

- a) wskaźnik pokrycia aktywów trwałych kapitałem własnym – stosunek kapitału własnego do aktywów trwałych
- b) wskaźnik zadłużenia ogółem – stosunek zadłużenia długo- i krótkoterminowego (wraz z rezerwami na zobowiązania) do sumy bilansowej
- c) wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego – stosunek zadłużenia krótkoterminowego do sumy bilansowej
- d) wskaźnik zadłużenia długoterminowego - stosunek zadłużenia długoterminowego do sumy bilansowej

wielkość	2007	2006	zmiana
	%	%	%
wskaźnik pokrycia majątku trwałego kapitałem własnym	173,21%	163,04%	10,17%
wskaźnik zadłużenia ogółem	39,59%	45,85%	-6,26%
wskaźnik zadłużenia krótkoterminowego	33,17%	42,50%	-9,33%
wskaźnik zadłużenia długoterminowego	4,25%	2,14%	2,10%

4. Informacje o umowach znaczących dla działalności emitenta, w tym znanych emitentowi umowach zawartych pomiędzy akcjonariuszami (wspólnikami) oraz umowach ubezpieczenia, współpracy lub kooperacji.

W 2007 roku Spółka zawarła następujące istotne umowy:

- Umowy ubezpieczenia:
 - Polisa majątkowa
 - Polisa OC
 - Polisa EEI (elektronika)
 - Polisa CAR (budowlana)
 - Polisa ubezpieczenia maszyn
- 39 nowych umów najmu z dystrybutorami powierzchni w obiektach handlowych. Umowy dotyczą lokali przeznaczonych do prowadzenia sprzedaży odzieży Reserved, Cropp oraz bielizny Esotiq.
- Umowa z Elektrobudową S.A. na wykonanie usług generalnego wykonawstwa budowy Centrum Dystrybucyjnego LPP S.A. położonego w Pruszczu Gdańskim. Szczegółowe informacje dotyczące tej umowy zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących.
- Nowe umowy kredytowe oraz aneksy zmieniające już funkcjonujące umowy kredytowe. Szczegóły dotyczące tych umów zostały podane do publicznej wiadomości w formie raportów bieżących. Zestawienie umów kredytowych zostało zamieszczone w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.12.13)

Spółce nie są znane, mające wpływ na jej działalność, umowy zawarte pomiędzy Akcjonariuszami.

5. Informacje o zmianach w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania.

W roku 2007 nie miały miejsca istotne zmiany w powiązaniach organizacyjnych i kapitałowych LPP S.A.

Na dzień 31.12.2007r. LPP S.A. była jednostką dominującą wobec dwudziestu siedmiu spółek z ograniczoną odpowiedzialnością, w których posiada po 100% udziałów. Zakładanie nowych podmiotów lub nabywanie udziałów w spółkach już istniejących wiąże się z planami rozwoju sklepów Reserved i Cropp w Polsce i poza granicami.

Szczegóły dotyczące inwestycji kapitałowych Spółki opisane zostały w informacji dodatkowej do sprawozdania w pkt. 12.3 oraz 12.4

6. Opis transakcji z podmiotami powiązanymi, jeżeli jednorazowa lub łączna wartość transakcji zawartych z danym podmiotem powiązanym w okresie 12 miesięcy przekracza wyrażoną w złotych równowartość kwoty 500.000 EURO.

Łączna wartość transakcji zawartych z podmiotami powiązanymi przekroczyła równowartość 500.000 EURO w następujących przypadkach:

- a. Transakcje sprzedaży spółce LPP Retail Czech Republic towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Czech. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 32.468 tys. zł.
- b. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Latvia LTD towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Łotwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 14.520 tys. zł.
- c. Transakcje sprzedaży spółce zależnej LPP Retail Estonia UAB towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Estonii. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 15.605 tys. zł.
- d. Transakcje sprzedaż spółce LPP Hungary Kft. towarów handlowych, które są następnie przeznaczone do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Węgier. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 8.617 tys. zł.
- e. Transakcje sprzedaży spółce zależnej UAB „LPP” Litwa towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Litwy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 16.721 tys. zł.
- f. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „LPP Ukraina” AT towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Ukrainy. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 8.006 tys. zł.
- g. Transakcje sprzedaży spółce zależnej „ZAO Re Trading” towarów handlowych przeznaczonych do sprzedaży w sklepach Reserved na terenie Rosji. Łączna wartość tej sprzedaży w 2007 roku wyniosła 51.707 tys. zł.
- h. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej SL&DP Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2006 roku wyniosła 2.583 tys. zł.
- i. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej GM&PL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.987 tys. zł.
- j. Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej PL&GM Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 1.981 tys. zł.

- k.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej LIMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.369 tys. zł.
- l.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 5.528 tys. zł.
- ł.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUR Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 5.683 tys. zł.
- m.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUK Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 4.650 tys. zł.
- n.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AKME Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.841 tys. zł.
- o.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej DP&SL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 4.038 tys. zł.
- p.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej AMUL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.115 tys. zł.
- r.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej KUMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 3.894 tys. zł.
- s.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej G&M Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 1.912 tys. zł.
- t.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej M&G Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 1.857 tys. zł.
- u.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej IL&DL Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.183 tys. zł.
- w.** Wynagrodzenie wypłacone spółce zależnej KAMA Sp. z o.o. z tytułu czynszów najmu, łączna wartość wynagrodzeń wypłaconych w 2007 roku wyniosła 2.861 tys. zł.

Wszystkie transakcje zostały zawarte na warunkach rynkowych w ramach grupy kapitałowej.

7. Informacje o zaciągniętych kredytach, umowach pożyczek, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz udzielonych LPP S.A. poręczeniach i gwarancjach.

Informacje o zaciągniętych kredytach wg stanu na 31.12.2007 r. oraz o terminach ich wymagalności zamieszczone są w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.12.13)

W 2007 roku Spółka korzystała z gwarancji bankowych na zabezpieczenie zapłaty czynszu z tytułu najmu powierzchni pod sklepy firmowe. Spółka występowała o udzielenie gwarancji bankowych dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą jest Spółka oraz dla zabezpieczenia umów najmu, w których najemcą są jednostki powiązane ze Spółką, a także w trzech przypadkach dla podmiotów niepowiązanych.

Na dzień 31 grudnia 2007 roku łączna wartość gwarancji bankowych wystawionych na zlecenie i odpowiedzialność LPP S.A. wyniosła: 60 670 tys. zł., z czego:

- a) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez LPP S.A. wyniosła 7 341 tys. zł
- b) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane objęte konsolidacją wyniosła 36 483 tys. zł
- c) wartość gwarancji wystawionych z tyt. zabezpieczenia umów zawartych przez jednostki powiązane nie objęte konsolidacją wyniosła 16 463 tys. zł
- d) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczeń umów spółek niepowiązanych wyniosła 141 tys. zł

- e) wartość gwarancji wystawionych z tytułu zabezpieczenia umów wynajmu powierzchni biurowo – magazynowych zawartych przez LPP S.A. wyniosła 242 tys. zł

W minionym roku Spółka nie zaciągała pożyczek i nie otrzymywała poręczeń.

8. Informacje o udzielonych pożyczkach, z uwzględnieniem terminów ich wymagalności oraz o udzielonych (przez emitenta) poręczeniach i gwarancjach, ze szczególnym uwzględnieniem pożyczek, poręczeń i gwarancji udzielonych jednostkom powiązanym emitenta.

Informacje na temat udzielonych pożyczek znajdują się w informacji dodatkowej do sprawozdania (pkt.12.3)

W okresie sprawozdawczym spółka udzieliła następujących poręczeń:

Nazwa beneficjenta	Kwota (tys. zł)	Data ważności poręczenia
Linia na karty Paylink Citibank-Handlowy poręczająca zobowiązania kontrahentów spółki wobec banku	7 000 000	25.06.2008
Poręczenie wekslowe na rzecz Orlenu dla dwóch podmiotów gospodarczych	90 000 22 000	Umowa na czas nieokreślony
Polimeni	1 057 477	26.03.2020
Erco Lighting – poręczenie za spółkę córkę Re Trading	77 040	31.12.2008
Sirius Projekt Lwów – poręczenie za spółkę córkę LPP Ukraina	416 016	31.12.2020
Sirius Projekt Lwów – poręczenie za spółkę córkę LPP Ukraina	117 192	31.12.2020

Wykazane w punkcie 7 i 8 zobowiązania pozabilansowe są jedynymi jakie wystąpiły. Spółki zależne nie udzielały gwarancji ani poręczeń. Spółki zależne otrzymywały opisane poręczenia związane z gwarancjami bankowymi wyłącznie od jednostki dominującej.

9. Wykorzystanie wpływów z emisji.

W roku 2007 nie przeprowadzono emisji papierów wartościowych.

10. Objasnienie różnic pomiędzy wynikami finansowymi wykazanymi w raporcie rocznym a wcześniej publikowanymi prognozami wyników na dany rok.

Nie publikowano prognozy wyników finansowych.

11. Ocena, wraz z jej uzasadnieniem dotycząca zarządzania zasobami finansowymi, ze szczególnym uwzględnieniem zdolności wywiązywania się z zaciągniętych zobowiązań, oraz określenie ewentualnych zagrożeń i działań, jakie emitent podjął lub zamierza podjąć w celu przeciwdziałania tym zagrożeniom.

LPP S.A. realizuje na bieżąco swoje zobowiązania wobec Państwa i kontrahentów. Zmiana modelu biznesowego realizowana od kilku lat pozwoliła na skrócenie rotacji należności wynikających ze sprzedaży towarów do niepowiązanych kontrahentów. Wypracowywane wpływy i podpisane umowy kredytowe zabezpieczają całkowicie możliwość realizacji podejmowanych zobowiązań.

12. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych, w tym inwestycji kapitałowych, w porównaniu do wielkości posiadanych środków, z uwzględnieniem możliwych zmian w strukturze finansowania tej działalności.

Zamierzenia inwestycyjne zostaną zrealizowane dzięki środkom wypracowanym przez spółkę oraz kredytom bankowym. Zarząd zwróci się do akcjonariuszy o powstrzymanie się od wypłacania dywidendy i przeznaczenie całości zysku wypracowanego w 2007 roku na kapitał zapasowy.

13. Ocena czynników i nietypowych zdarzeń mających wpływ na wynik z działalności za rok obrotowy, z określeniem stopnia wpływu tych czynników lub nietypowych zdarzeń na osiągnięty wynik.

W 2007 roku nie wystąpiły żadne nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięty wynik.

14. Charakterystyka zewnętrznych i wewnętrznych czynników istotnych dla rozwoju przedsiębiorstwa emitenta oraz opis perspektyw rozwoju działalności emitenta co najmniej do końca trwającego roku obrotowego, z uwzględnieniem elementów strategii rynkowej przez niego wypracowanej. Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń, z określeniem w jakim stopniu emitent jest na nie narażony.

Podstawowe zadanie Spółki, których realizacja zdecyduje w przyszłości o jej pozycji to:

- a) stworzenie sieci Salonów w Polsce i Europie Środkowo-Wschodniej,
- b) budowa silnych marek odzieży (Reserved i Cropp),
- c) rozwój poprzez przejęcie innego podmiotu

Na realizację strategicznych zadań i celów Emitenta będzie miał wpływ szereg czynników wewnętrznych i zewnętrznych, stanowiących szanse i zagrożenia.

Czynniki wewnętrzne

a) Strategia działania Spółki na rynku

LPP S.A. koncentruje swoją działalność na projektowaniu i dystrybucji odzieży oraz kreowaniu marki zlecając wykonanie wielu działań firmom zewnętrznym. Spółka nie posiada własnych mocy produkcyjnych co pozwala znacznie ograniczyć koszty stałe. Produkcja całej odzieży zlecana jest wykonawcom w głównej mierze z Dalekiego Wschodu. W związku z powyższym wszystkie inwestycje Spółki kierowane są na zwiększenie potencjału handlowego, utrzymanie przewagi konkurencyjnej na rynku, tworzenie własnej sieci dystrybucji, budowanie pozytywnej opinii o LPP S.A. na rynku odzieżowym, pozyskiwanie lojalnych wobec Spółki i jej produktów konsumentów.

Spółka podejmuje się strategii rozwoju swojej wiodącej marki – Reserved. Działania będą miały na celu podniesienie wizerunku wyjątkowości, prestiżu i aspiracyjności tej marki w oczach klientów, pozostawiając ją jednak nadal w masowym segmencie odzieży.

Strategia rozwoju LPP S.A. zakłada również poszerzenie portfela marek o nowy brand, w tym też celu spółka podjęła działania zmierzające do przejęcia innych podmiotów. W dniu 9 kwietnia podpisany został list intencyjny z głównymi akcjonariuszami Artman S.A. na mocy którego może dojść do przejęcia tego podmiotu. Artman S.A. jest właścicielem marki House. Marka ma być rozwijana na rynkach zagranicznych, na których obecna jest spółka, a które to charakteryzują się dużym potencjałem rozwoju. Dzięki tym przedsięwzięciom firma zakłada dalszą ekspansję a dzięki temu wzrost przychodów i poprawę efektywności.

b) Pozycja rynkowa LPP S.A.

Działania marketingowe dotyczące zarówno marki Reserved jak i Cropp doprowadziły do wyraźnego wzrostu jej znajomości u docelowej grupy klientów. Dynamika rozwoju LPP S.A. pod względem

przychodów ze sprzedaży osiąga duże tempo. Pomimo tego, iż LPP SA jest jednym z największych detalistów na rynku odzieży w Polsce, udział w rynku szacowany jest na ok. 3-4% co daje wciąż wielkie szanse zwiększania sprzedaży.

c) Poszerzanie i odnawianie oferty dla klientów Spółki

Wyroby wprowadzane na rynek przez LPP S.A. spełniają oczekiwania docelowych grup klientów związanych z poszczególnymi kanałami dystrybucji. Jako że branża odzieżowa jest silnie skorelowana ze zmianami trendów mody, LPP S.A. obserwując zmieniające się preferencje klientów, wprowadza co roku nowe grupy wyrobów starając się uprzedzać potrzeby rynku. W pewnym stopniu, szczególnie w przypadku Salonów Reserved LPP S.A. stara się kreować własny styl, opierając się oczywiście na światowych tendencjach w tym zakresie.

Poszerzanie oferty to nie tylko zwiększanie ilości modeli w danej kategorii odzieży, to również niekonwencjonalne projekty. Wzorem światowych firm LPP S.A. w 2007 roku zdecydowała się na współpracę z duetem słynnych polskich projektantów nad projektem specjalnej limitowanej linii wiosennej kolekcji 2008 – Paprocki and Brzozowski for Reserved. Dzięki temu wiele Polek mogło nabyć to co do tej pory dostępne było dla gwiazd sceny i ekranu, gdyż kolekcji za sprawą marki projektantów nadano wyjątkowego charakteru.

Uzupełnieniem poszerzania oferty jest też stworzenie submarki RE-Kids dla dzieci oraz marki Esotiq - przypisanej kolekcji bielizny damskiej .

d) Logistyka.

W 2007 roku Spółka rozpoczęła pracę nad największą inwestycją budowlaną w historii LPP S.A. Jest to również jedna z najnowocześniejszych inwestycji w Polsce pod względem złożoności technologii i procesów logistycznych dla magazynów obsługujących odzież. Nowe centrum będące dużym wyzwaniem, pozwoli na rezygnację z gromadzenia towarów w wielu miejscach. Zastosowanie nowoczesnej technologii usprawni i podniesienie efektywności procesów magazynowania i dystrybucji towarów do salonów, a co za tym idzie zapewni szybkie reagowanie na popyt.

Czynniki zewnętrzne

a) Zmiany i wzrost detalicznego rynku odzieżowego w Polsce

Od kilku lat rynek odzieżowy w Polsce w sposób wyraźny uatrakcyjniła swoją ofertę przez wzrost ilości oferowanych marek i pojawienie się na nim wielu podmiotów o międzynarodowych doświadczeniach.

W najbliższych latach ta tendencja nie będzie słabnąć.

Prognozy na najbliższe lata dla rynku branży odzieżowej są optymistyczne. Wpływ na to będzie miał rozwój gospodarczy zapewniający wzrost zamożności społeczeństwa, który będzie się przekładał na zwiększone wydatki także na odzież.

Widoczna na rynku odzieżowym jest tendencja rosnącego znaczenia mody, w której istotne znaczenie w procesie podejmowania decyzji o zakupie odzieży ma marka .

W odpowiedzi na zmiany zachodzące na detalicznym rynku odzieżowym LPP S.A. konsekwentnie realizuje plan budowy dużej sieci Salonów firmowych sprzedających modną odzież o znanej szeroko marce. Jednocześnie obserwując zmiany, poprzez działania marketingowe i organizacyjne, LPP S.A. stara się tworzyć sieć dużych placówek odróżniających się niektórymi cechami od największych konkurentów.

b) Poziom kursów walut

Podstawową walutą rozliczeniową dla większości transakcji zakupu towarów handlowych jest USD. Niewielka część rozliczeń z tego tytułu prowadzona jest w Euro.

Większość wpływów ze sprzedaży osiągana jest w złotych. Stabilność kursu polskiej waluty do USD i Euro (w zasadzie w wielu ostatnich kwartałach obserwowane jest umacnianie złotych) jest na tyle duża, że w opinii zarządu ryzyko wpływu tych zmian na wyniki spółki jest niewielkie. Specyfika działalności firmy pozwala na częściowe przeniesienie wzrostu kursu USD na nabywców końcowych w związku z kalkulacją ceny sprzedaży danego produktu na chwilę przed wprowadzeniem go na rynek.

Oprócz ryzyka walutowego związanego z walutą rozliczeniową stosowaną w przypadku zakupu towarów handlowych, występuje także ryzyko związane z faktem rozliczania czynszów najmu powierzchni handlowych w Euro. Przytoczona powyżej opinia dotycząca wpływu na wyniki spółki zmiany kursu walut, w których rozliczane są transakcje nabycia towarów dotyczy także rozliczeń umów najmu lokali.

Informacje na temat ryzyka walutowego przedstawiono w punkcie 10 Informacji dodatkowej.

c) Zmienność mody, która wpływa na atrakcyjność oferowanych produktów.

Kluczowym czynnikiem sukcesu firmy odzieżowej jest wycucie zmian trendów mody i dopasowanie asortymentu do aktualnych preferencji nabywców.

Spółka LPP S.A. modzie właśnie poświęca wielką uwagę. Dział projektowy analizując zmieniające się stale trendy, dostosowuje je do potrzeb klientów, tak aby wciąż oferować pożądane wyroby w bardzo dobrej relacji ceny do jakości. W celu wypełnienia swoich zadań projektanci uczestniczą w imprezach wystawienniczych na całym świecie, korzystają z fachowej literatury czy dostępnych w Internecie wiadomości dotyczących zagadnień związanych z modą. Spółka przykłada szczególną wagę do tego zagadnienia mając świadomość jego olbrzymiego wpływu na wyniki jej funkcjonowania.

▪ **Perspektywy rozwoju działalności gospodarczej Emitenta**

Długoterminowa strategia rozwoju działalności LPP S.A. zakłada umocnienie dotychczasowej pozycji na rynku, a także dalszą ekspansję zarówno na rynku krajowym jak i zagranicznym.

Na koniec 2007 roku funkcjonowały w Polsce 207 sklepów (Reserved 109, Cropp Town 98) o łącznej powierzchni handlowej ok. 88tys.m kw. Plany na 2008 rok zakładają powstanie kolejnych placówek, które w konsekwencji doprowadzą do zwiększenia łącznej powierzchni sieci handlowej w Polsce do około 104 tys mkw.

15. Informacje o nabyciu udziałów (akcji) własnych, a w szczególności celu ich nabycia, liczbie i wartości nominalnej, ze wskazaniem, jaką część kapitału zakładowego reprezentują, cenie nabycia oraz cenie sprzedaży tych udziałów (akcji) w przypadku ich zbycia,

Powyższa sytuacja do dnia bilansowego nie wystąpiła.

16. Informacje o posiadanych przez jednostkę oddziałach (zakładach)

Powyższa sytuacja nie dotyczy LPP S.A.

17. Informacje o osiągnięciach w dziedzinie badań i rozwoju

Grupy Kapitałowej LPP S.A. nie prowadziła prac badawczo – rozwojowych.

18. Informacje o instrumentach finansowych w zakresie:

a) ryzyka: zmiany cen, kredytowego, istotnych zakłóceń przepływów środków pieniężnych oraz utraty płynności finansowej, na jakie narażona jest jednostka,

Zgodnie z uregulowaniami zawartymi w MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych ustalono, że w Grupie Kapitałowej w zakresie instrumentów finansowych wystąpiły :

- pożyczki udzielone
- zaciągnięte kredyty bankowe
- lokaty bankowe.

W spółce występują również wbudowane walutowe instrumenty pochodne, związane z:

- umowami najmu powierzchni handlowych dot. prowadzonych salonów firmowych, w których czynsz ustalany jest w oparciu o kurs waluty obcej
- zobowiązaniami w walutach obcych, dotyczącymi zakupu towarów handlowych za granicą
- należnościami w walutach obcych, dotyczącymi sprzedaży towarów handlowych kontrahentom zagranicznym.

Instrumenty wbudowane nie są wyceniane i prezentowane w bilansie, co jest zgodne z uregulowaniami MSR dotyczącymi zasad uznawania, metod wyceny, zakresu ujawniania i sposobu prezentacji instrumentów finansowych.

b) przyjętych przez jednostkę celach i metodach zarządzania ryzykiem finansowym, łącznie z metodami zabezpieczania istotnych rodzajów planowanych transakcji, dla których stosowana jest rachunkowość zabezpieczeń.

- 1) ryzyko walutowe – zostało omówione w punkcie w pkt 14 jako czynnik ryzyka zewnętrznego,
- 2) ryzyko stopy procentowej – w opinii Zarządu opartej na analizie zmian wysokości stóp procentowych w ostatnich okresach ew. wzrosty tego parametru kształtujące wielkość kosztów zaciąganych kredytów nie mogą wpłynąć w istotny sposób na osiągnięte wyniki finansowe,
- 3) ryzyko kredytowe – temu ryzyku podlegają głównie pożyczki udzielone zagranicznym spółkom zależnym. Pożyczki te zostały udzielone i wykorzystane na rozwój sieci sprzedaży poza granicami kraju. Procesy te przebiegają w taki sposób, że w opinii Zarządu nie istnieje niebezpieczeństwo utraty pożyczonych kwot, choć mogą występować w niektórych przypadkach przedłużenia terminu zwrotu.

Emitent nie stosuje instrumentów zabezpieczających ww. ryzyka.

19. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania LPP S.A. i jego grupą kapitałową.

W roku 2007 nie nastąpiły żadne zmiany w zasadach zarządzania przedsiębiorstwem emitenta ani jego grupą kapitałową.

20. Zmiany w składzie osób zarządzających i nadzorujących LPP S.A. w ciągu ostatniego roku obrotowego, zasady dotyczące powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz uprawnienia osób zarządzających, w szczególności prawo do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

W 2007 roku nie nastąpiły zmiany w składzie osób zarządzających ani nadzorujących LPP S.A.

21. Określenie łącznej liczby i wartości nominalnej wszystkich akcji (udziałów) LPP S.A. oraz akcji i udziałów w jednostkach powiązanych LPP S.A., będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Wg stanu na dzień 31.12. 2007 w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących są następujące ilości akcji Spółki:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Wartość nominalna akcji
Prezes Zarządu*	324 485	1 024 485	648 970
Wiceprezes Zarządu	5 684	5 684	11 368
Wiceprezes Zarządu	1 955	1 955	3 910
Wiceprezes Zarządu	2 794	2 794	5 588
Wiceprezes Zarządu	2 071	2 071	4 142
Prezes Rady Nadzorczej	226 338	926 338	452 676

*w dniu 08.02.2008 Pan Marek Piechocki zbył 500 akcji zwykłych, jednocześnie zmniejszając swój udział w ogólnej liczbie głosów na WZA do 32,99% (1 023 985 głosów) oraz wartość nominalną akcji 647 970.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają akcji i udziałów w jednostkach powiązanych

22. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio poprzez podmioty zależne co najmniej 5 % w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu LPP S.A..

Wg stanu na dzień 31.12.2007 akcjonariuszami posiadającymi co najmniej 5 % ogólnej liczby głosów na WZA są:

Akcjonariusz	Liczba posiadanych akcji (w szt.)	Liczba głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w ogólnej liczbie głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy	Udział w kapitale zakładowym	Wartość nominalna udziałów
Marek Piechocki*	324 485	1 024 485	33,01%	19,05%	648 970
Jerzy Lubianec	226 338	926 338	29,85%	11,96%	452 676
Grangefont Limited, z siedzibą w Londynie, Wielka Brytania	350 000	350 000	11,28%	20,55%	700 000
Commercial Union OFE BPH CU WBK S.A. (CU OFE)	155 760	155 760	5,02%	9,14%	311 520

*w dniu 08.02.2008 Pan Marek Piechocki zbył 500 akcji zwykłych, jednocześnie zmniejszając swój udział w ogólnej liczbie głosów na WZA do 32,99% oraz udziale kapitału do 19,02%

23. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

W dniu 9 kwietnia 2008 roku podpisano list intencyjny, na mocy którego może dojść do przejęcia przez LPP S.A. kontroli nad spółką Artman S.A. Jednym z punktów tego listu intencyjnego jest założenie, iż poprzez wyemitowanie i objęcie do 80.000 akcji na okaziciela LPP S.A. dla akcjonariuszy Artman S.A., nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy LPP S.A.

24. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta, wraz z opisem tych uprawnień

Pan Marek Piechocki i Pan Jerzy Lubianiec posiadają po 175.000 uprzywilejowanych co do głosu akcji Serii B. Każda z tych akcji daje posiadaczowi 5 głosów na WZA. Jednocześnie zapisy statutu ograniczają do 15% głosów wykonywanie praw z posiadanych akcji wszelkim podmiotom posiadającym akcje w ilości dającej nominalnie ponad 15% głosów, z wyjątkiem ww. osób.

25. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych;

Nie dotyczy

26. Wskazanie wszelkich ograniczeń dotyczących przenoszenia prawa własności papierów wartościowych emitenta oraz wszelkich ograniczeń w zakresie wykonywania prawa głosu przypadających na akcje emitenta

Osoby posiadające samodzielnie lub jako podmiot dominujący łącznie z podmiotami zależnymi akcje dające prawo do ponad 15% głosów na WZA, wykonują prawo głosu przypadające dla ich akcji w liczbie 15%. Ograniczenie to nie dotyczy Pana Marka Piechockiego i Pana Jerzego Lubiańca.

27. Wszelkie umowy zawarte pomiędzy Spółką a osobami zarządzającymi przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie.

Nie istnieją takie umowy.

28. Wartość wynagrodzeń, nagród lub korzyści, w tym wynikających z programów motywacyjnych lub premiovych opartych na kapitale emitenta, w tym programów opartych na obligacjach z prawem pierwszeństwa, zamiennych, warrantach subskrypcyjnych (w pieniądzu, naturze lub jakiegokolwiek innej formie), wypłaconych, należnych lub potencjalnie należnych, odrębnie dla każdej z osób zarządzających i nadzorujących emitenta w przedsiębiorstwie emitenta

Wartości wszelkich wynagrodzeń osób zarządzających i nadzorujących przedstawiono w punkcie 12.19.1 Informacji dodatkowej.

29. Informacje o podmiocie uprawnionym do badania sprawozdań finansowych:

LPP S.A. zawarła w dniu 27 czerwca 2006 roku z HLB Frąckowiak i Wspólnicy Sp. z o.o. (podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych nr 238); umowę o dokonanie odpowiednio , przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.; sporządzonych na dzień 30 czerwca 2006 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego

RAPORT ROCZNY LPP S.A. ZA 2007 ROK

sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2006 roku, oraz przeglądu skróconego jednostkowego półrocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego półrocznego sprawozdania skonsolidowanego Grupy LPP S.A.; sporządzonych na dzień 30 czerwca 2007 oraz badania jednostkowego rocznego sprawozdania finansowego i skonsolidowanego rocznego sprawozdania finansowego Grupy LPP S.A. sporządzonych na dzień 31 grudnia 2007 roku,

Łączna wysokość wynagrodzenia netto należnego, a wynikającego z wyżej wymienionych umów wynosi ok. 225,00 tys. zł. (w tym kwota 125,00 tys. zł stanowi część za badanie sprawozdań finansowych spółki oraz grupy kapitałowej danego rok obrotowego, a kwota 100,00 tys zł za poprzedni rok obrotowy).

Pozostała łączna wysokość wynagrodzenia netto otrzymana przez podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych należnego lub wypłaconego z innych tytułów niż wyżej wymienione wynosi za dany rok obrotowy 45,00 tys zł (opracowanie polityki cen transferowych oraz dokumentacji z nią związaną).

W dniu 11 grudnia 2007 Rada Nadzorcza LPP S.A upoważniła Zarząd spółki do zawarcia z wyżej wymienioną firmą kolejnej umowy na badanie i przegląd sprawozdań finansowych spółki oraz grupy kapitałowej za lata 2008 oraz 2009. Umowa została podpisana 12 stycznia 2008 roku.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Stanisław Dreliszak

Dariusz Pachla

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU LPP S.A.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd LPP S.A. oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe LPP S.A. i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową spółki oraz jej wynik finansowy,
- roczne sprawozdanie z działalności emitenta zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji LPP S.A., w tym opis ryzyk i zagrożeń,
- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegli rewidenci dokonujący przeglądu spełniali warunki do wydania bezstronnego i niezależnego raportu z przeglądu, zgodnie z właściwymi przepisami prawa krajowego.

Marek Piechocki

Prezes Zarządu

Alicja Milińska

Stanisław Dreliszak

Dariusz Pachla

Aleksander Moroz

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Wiceprezes Zarządu

Gdańsk, dnia 18 kwietnia 2008 roku